



**Objet: Appel à Propositions (AP) Numéro RFA-CATALYZE-Sahel-2021-0006**

**Pays :** Niger  
**Date de publication :** **30 Juillet 2021**  
**Délai de soumission :** **27 Août 2021** à 23h59heure de Niamey (GMT+1)  
**Nombre de subventions prévues :** 25-35 subventions et contrats avec un total cumulé jusqu'à US \$1,850,000  
**Délai de soumission des questions :** **06 Août 2021** à 23h59, heure de Niamey (GMT+ 1)  
**Conférence des soumissionnaires :** **12 Août 2021** à 15h00, heure de Niamey (GMT+1)  
Délai d'inscription : **10 Août 2021**

Chers soumissionnaires potentiels,

Palladium, le partenaire d'exécution de l'USAID pour l'activité CATALYZE Sahel Finance for Resilience ("Sahel F4R"), recherche des propositions de facilitateurs financiers (FFs) qualifiés (bureaux d'études, cabinets de consultants, autres organismes d'appui) pour le partenariat d'institutions financières P4R (Pay-for-Results) au Niger. Les soumissionnaires retenus travailleront avec Palladium et la société SINERGI, qui organise la mise en œuvre de l'activité au Niger, afin de mobiliser des fonds pour les chaînes de valeur et les communautés prioritaires.

Les subventions seront administrées conformément aux règlements de l'USAID, le cas échéant.

Cet appel à propositions (AP) est composé des sections principales suivantes :

- I. Description Générale du programme
- II. Informations sur les allocations de fonds
- III. Conditions d'éligibilité et de qualification des offres
- IV. Informations sur l'examen des offres
- V. Informations sur les systèmes allocations de fonds
- VI. Exigences de soumission
- VII. Autres informations

Les soumissionnaires retenus seront responsables de la réalisation des objectifs du programme. Veuillez-vous référer à la section Description du programme du présent appel à propositions pour une description complète des objectifs et des résultats attendus.

Sous réserve de la disponibilité des fonds, Palladium a l'intention de fournir des paiements pour les transactions de financement qualifiées qui sont déboursés au plus tard le 30 mars 2024. Les allocations confirmeront l'admissibilité aux paiements d'étape jusqu'à un total d'un millions huit cent cinquante mille (\$ 1 850 000) dollars US. Palladium se réserve le droit de financer une partie ou aucune des offres soumises.

Pour pouvoir bénéficier d'un financement, les candidats doivent fournir toutes les informations requises dans leur proposition, y compris les exigences figurant dans les pièces jointes au présent appel à propositions (AP). Les offres soumises en retard, incomplètes ou non conformes ne seront pas prises en compte. Les contrats seront attribués aux candidats responsables dont la demande répond le mieux aux exigences du présent appel à propositions et aux critères d'évaluation contenus dans le présent document.

L'équipe de Sahel F4R organisera une conférence virtuelle des soumissionnaires le **12 Août 2021 à 15 heure de Niamey (GMT+1)** avec tous les soumissionnaires intéressés pour répondre à toutes les questions relatives à l'appel à propositions. La date limite d'inscription (pour cette conférence) est le **10 Août 2021**.

Palladium demande que les offres soient soumises par voie électronique (e-mail) à [Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com](mailto:Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com) **06 Août 2021 à 23h59, heure de Niamey (GMT+1).**

La publication de ce présent appel à propositions ne constitue pas un engagement d'attribution de la part de Palladium, et n'engage pas Palladium à payer les frais engagés dans la préparation et la soumission d'une offre. En outre, Palladium se réserve le droit de rejeter toutes ou une partie des demandes reçues. Les offres sont soumises au risque du soumissionnaire, et tous les frais de préparation et de soumission sont à la charge du soumissionnaire.

L'équipe de Palladium organisera différentes réunions avec tous les soumissionnaires intéressés pour répondre à toutes les questions relatives à l'appel à propositions.

Cordialement,

L'Equipe d'Approvisionnement de CATALYZE Sahel F4R

## **I. Description Générale du programme**

USAID CATALYZE ("le projet") est un projet mondial conçu pour faciliter les partenariats et élaborer des solutions afin de mobiliser 2 milliards de dollars de financement mixte du secteur privé et d'autres financements pour les pays partenaires de l'USAID. Le programme peut fonctionner dans n'importe quel secteur de développement ou région, permettant aux Bureaux et Missions de l'USAID à travers le monde de faciliter efficacement les solutions d'investissement qui répondent aux besoins de secteurs, de questions et de géographies spécifiques et de tirer parti du financement du secteur privé pour atteindre les objectifs de développement.

L'activité CATALYZE Sahel Finance for Resilience (Sahel F4R) déploiera 10,7 millions de dollars sur quatre ans pour connecter tous les types d'activités économiques dans le secteur agricole et celles menées par de jeunes entrepreneurs au Burkina Faso et au Niger aux financements et aux investissements. Le Projet Sahel F4R déploiera des "financements mixtes" en utilisant des fonds publics pour catalyser les financements privés pour les entreprises dirigées par des jeunes et les activités du secteur agricole dans les régions ciblées. L'objectif ultime de l'activité est d'améliorer les moyens de subsistance et d'accroître l'utilisation des financements pour les chaînes de valeur agricole et les jeunes entrepreneurs dans les zones d'intervention (Tillabéry, Maradi et Zinder au Niger). Sahel F4R est conçu pour fournir un soutien à la mobilisation de capitaux pour compléter et faire progresser le travail d'autres projets dans le portefeuille de l'USAID dans la région, y compris (mais non limité à) aux projets Yelwa, Yidgiri, West Africa Trade & Investment Hub, et Bridge Youth Connect.

Cet appel à propositions spécifique ne concerne que le Niger. Il s'adresse principalement aux facilitateurs financiers régulièrement établis en tant que bureaux d'études, cabinets de consultants, ou toute autre organisation privée, régulièrement établie au Niger, et qui fournit des appuis et conseils en matière de financements ou d'investissements aux entreprises. Cet appel à propositions est un appel aux intermédiaires financiers engagés dans l'expansion des prêts ou des investissements aux entreprises dans les secteurs de l'agriculture pour participer au programme de subvention P4R de CATALYZE Sahel F4R, afin de recevoir des paiements à chaque étape pour la mobilisation de nouveaux financements qui répondent aux qualifications énumérées dans cet appel à propositions. Les paiements à chaque étape seront effectués par Sahel F4R sur une base périodique, en fonction de la mobilisation réussie de capitaux privés par les FFs répondant à cet appel d'offres.

Les activités se concentreront principalement, mais pas exclusivement, sur les zones géographiques prioritaires, notamment Tillabéry, Maradi et Zinder du Niger.

### **A. Objectifs**

L'activité CATALYZE Sahel Finance for Resilience (Sahel F4R) sera axée sur trois objectifs :

1. Elargir l'accès au financement pour les entreprises et les producteurs dans les secteurs et groupes ciblés ;
2. Développer un réseau et renforcer les capacités des Facilitateurs Financiers (FFs) locaux ;
3. Fournir aux institutions financières (IFs) des incitations et des liens avec le marché pour augmenter l'accès au financement.

L'objectif de l'accès au financement (objectif 1) est primordial. Les activités de Sahel F4R seront conçues pour atteindre les objectifs 2 et 3 afin de réaliser l'objectif principal. L'approche de Sahel F4R consiste à fournir des paiements à chaque étape aux FFs et aux IFs lorsqu'ils obtiennent un financement pour les entreprises éligibles. L'activité ne prévoit pas que l'assistance technique soit une part importante de notre travail.

### **B. Portée sectorielle et géographique de la mission**

Les FFs seront éligibles pour recevoir des paiements à chaque étape pour des investissements ou la mobilisation de crédits à des entreprises opérant dans les hautes priorités de Sahel F4R et les régions listées dans le **tableau 1** ci-dessous.

Sahel F4R va octroyer des incitatifs financiers aux Facilitateurs Financiers (FFs) qui mettent en relation les demandeurs de crédit (Producteurs, Coopératives de producteurs, Micro, Petites et Moyennes Entreprises, etc.) et les IFs dans les zones d'intervention et les chaînes de valeur ciblées

Cependant, même si les FFs sont encouragés à travailler avec les IF qui font partie du programme P4R CATALYZE, ils sont libres de nouer des partenariats avec d'autres institutions financières qui ne sont pas partenaires directs de mise en œuvre du projet. Néanmoins les IFs non-partenaires ne seront pas subventionnée.

**Sahel F4R s'attend à ce que plus de 70 % des prêts décaissés soient destinés à des entreprises travaillant dans ces priorités élevées et dans les trois régions ciblées.** Les exemples d'entreprises pouvant bénéficier d'un soutien comprennent les négociants/vendeurs d'intrants, les producteurs (c'est-à-dire les agriculteurs et les coopératives d'agriculteurs), les transformateurs et entreprises de transformation, les agrégateurs, les fournisseurs de services de stockage, les commerçants, les détaillants, les exportateurs, les entreprises de logistique agricole et les fournisseurs de technologie etc. Tout acteur économique du maillon des chaînes de valeur peut être un candidat au financement par Sahel F4R, par exemple, un financement qui soutient les producteurs ou les transformateurs agricoles (s'il est utilisé pour l'alimentation du bétail pour la volaille et/ou les petits ruminants) serait admissible.

Le financement d'entreprises ou de demandeurs de financement qui soutiennent des solutions transformatrices au niveau communautaire dans les régions ciblées par Sahel F4R (par exemple, l'énergie propre hors réseau, le développement d'outils de plantation mécanisés, etc.) peut également être admissible aux paiements à chaque étape.

L'incitation financière s'adresse principalement aux entreprises travaillant dans les chaînes de valeur et les régions ciblées. Cependant, les transactions pour toute entreprise cliente qui présente un lien commercial (achat, vente) ou d'affaire avec des producteurs dans les régions ciblées peuvent également être considérées comme un "financement qualifié" éligible aux paiements à chaque étape.

*Tableau 1. Régions ciblées et chaînes de valeur de Sahel F4R - Critères de financement qualifié pour les entreprises clientes/emprunteurs*

<b>Régions ciblées</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tillabéry, Maradi et Zinder</li> </ul>
<b>Chaines de valeur agricoles prioritaires</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Niébé, Volailles et Petits ruminants</li> </ul>
<b>Autres grandes priorités</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Les investissements qui favorisent l'emploi et l'esprit d'entreprise des jeunes.</li> <li>• Les investissements qui soutiennent les entreprises dirigées par des femmes.</li> </ul>
<b>Autres chaines de valeur agricoles</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Sésame</li> <li>• Arachide</li> <li>• Pêche</li> <li>• Bétail</li> <li>• Riz</li> <li>• Mil</li> <li>• Zorgho,</li> <li>• Pisciculture</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Haricot</li> <li>• Souchet</li> <li>• Maïs</li> <li>• Manioc</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Transformation laitière</li> <li>• Oignons</li> <li>• Apiculture</li> </ul>
--	--	--

### C. Entreprises ciblées

Sahel F4R encourage et accueille favorablement la facilitation du financement des entreprises dirigées par des femmes ou des jeunes, ou des entreprises qui peuvent créer de nouvelles opportunités d'emploi pour un plus grand nombre de femmes ou de jeunes dans les 12 mois suivant l'obtention du financement. Par jeunes, on entend ici les personnes âgées de 18 à 29 ans.

**Sahel F4R s'attend à ce que plus de 40% des prêts décaissés aillent à des femmes ou à des entreprises dirigées par des femmes et 50% à des entreprises dirigées par des jeunes.**

Tout Facilitateur Financier qui développe des initiatives nouvelles, des approches ou des produits innovants visant à accroître l'accès des groupes et chaînes de valeur cibles de Sahel F4R et qui répondent à nos exigences peuvent également être éligibles pour le paiement d'incitatifs. Pour autant que le résultat final de cet appui ou service est la mobilisation de financement privé au profit de ses clients ou bénéficiaires de ses services.

### D. Définitions des domaines d'intervention de Sahel F4R

Bien que des entreprises de toutes tailles puissent bénéficier d'un accompagnement pour leur financement dans le cadre de cette activité, les FFs seront chargés de déclarer les montants des financements accordés par les IFs pour chacune des catégories ci-dessous :

- Les micro entreprises, c'est-à-dire les entreprises qui ont 1 à 3 employés ;
- Les petites entreprises, c'est-à-dire les entreprises qui ont de 4 à 10 employés ;
- Les moyennes entreprises, c'est-à-dire les entreprises qui ont 11 à 50 employés ;
- Les grandes entreprises, c'est-à-dire les entreprises qui ont plus de 50 employés.

### E. Termes de références

Les FFs sélectionnés feront partie du réseau de FFs de Sahel F4R et devront participer aux activités de mise en réseau et aux leçons apprises. Ils pourront bénéficier également de formations pour se professionnaliser au métier de FFs. Ils devront fournir des rapports d'avancement réguliers et fournir des documents pour vérifier les détails liés à chaque transaction de prêt réussie au profit des entreprises cibles, à l'équipe de Sahel F4R et respecter les termes de l'accord de subvention standard.

Sahel F4R accordera des subventions de type " pay-for-results " (P4R) à des facilitateurs financiers locaux (FFs) pour fournir des services de facilitation financière aux entreprises des chaînes de valeurs ciblées par Sahel F4R afin de préparer les demandes de financement et les dossiers pour les prêts et les investissements auprès des IFs.

Les FFs devront accompagner Sahel F4R dans la mobilisation des financements et des investissements pour les entreprises opérant dans les chaînes de valeur cibles de Sahel F4R, comme décrit en détail dans la section B. "Secteur et portée géographique de la mission". Le financement peut inclure le fonds de roulement, l'investissement en capital, la dette, et/ou les investissements en capital dans les régions prioritaires et focalisées.

Le programme F4R Sahel encourage et accueille favorablement la facilitation du financement des entreprises dirigées par des femmes ou des jeunes, ou des entreprises qui seront en mesure d'employer plus de femmes ou de jeunes une fois qu'elles auront reçu un financement.

Les FFs sont censés identifier de manière indépendante les opportunités d'investissement qui peuvent bénéficier d'un soutien, comme indiqué ci-dessus dans la section B. En outre, Sahel F4R partagera avec les FFs sélectionnés les opportunités de financement que Sahel F4R a identifiées par le biais de ses réseaux et contacts.

Indépendamment de cette passation de marché, il est important de le noter, Sahel F4R accordera également des subventions de type " pay-for-results " (P4R) à des institutions financières (IFs) et fournira une liste des IFs afin que les FFs puissent les cibler et travailler avec elles comme partenaires potentiels dans le développement de leur pipeline d'affaires.

Les FFs devront travailler avec ces IFs pour faciliter des opportunités d'investissement pour les entreprises clientes.

## II. Informations sur les allocations de fonds

### A. Forme de la subvention

Sahel F4R a l'intention d'émettre des conventions de subvention à montant fixe, dans lesquelles le bénéficiaire est payé sur la base de l'atteinte de jalons, par opposition aux coûts réels encourus par le bénéficiaire.

### B. Durée et échelonnement

Environ 25 à 35 subventions et contrats totalisant jusqu'à 1 850 000 USD seront signés avec des candidats retenus pour une période de base de 12 mois à partir de la date d'attribution et deux périodes supplémentaires d'option d'un an chacune, soit une période potentielle de trois ans. Les périodes d'option seront exercées en fonction des évaluations de la performance de l'IF en matière de mobilisation de capitaux.

### C. Évaluation des performances et prolongation

Palladium examinera la performance des FFs tous les six mois pour évaluer si la convention de subvention doit être poursuivie et/ou modifiée.

Les conventions de subvention pour les FFs partenaires du P4R peu performants ou non performants pourront être modifiées et/ou résiliées.

Les partenaires FFs du P4R à haut rendement pourront être admissibles à une augmentation du plafond et à une prolongation de la date de fin de la subvention. Des périodes d'option de 12-24 mois supplémentaires peuvent être exercées, mais pas au-delà du 30 mars 2024. Les périodes d'option, les augmentations de plafond et toute autre modification sont soumises à la disponibilité des fonds et à l'approbation de l'USAID.

## III. Conditions d'éligibilité et de qualifications des offres

Les FFs qui souhaitent répondre à cet appel à proposition doivent satisfaire aux critères d'éligibilité minima suivants et fournir les documents justificatifs correspondants :

Critères d'éligibilité	Documents justificatifs requis
i. Être une personne morale régulièrement enregistrée au Niger et fournir une copie de l'agrément, certificat ou de l'accord d'association	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Certificat d'immatriculation au RCCM</li> <li>• NIF ;</li> <li>• Statuts</li> </ul>
ii. Avoir une expérience avérée de la facilitation d'au moins	Le tableau joint qui permet de voir quelles sont les crédits que vous avez

<p>trois accords de financement d'au moins 50 000 USD chacun (ou son équivalent en francs CFA) au cours des trois dernières années.</p>	<p>effectivement aider à mobiliser (Voir <b>Annex B</b>)</p>
<p>iii. Être en activité depuis au moins deux ans</p>	<p>Doit compléter, signer et dater :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Formulaire de l'audit préalable (Voir <b>Annexe C</b>) et</li> <li>• Certifications, assurances, déclarations et autres déclarations du bénéficiaire. (Voir <b>Annexe D</b>) ;</li> </ul>
<p>iv. Ne pas être détenu ou contrôlé majoritairement par une entité gouvernementale</p>	
<p>v. Être détenu par des ressortissants d'un pays qui n'est pas considéré comme une source interdite ou empêché de faire des affaires avec les États-Unis.</p>	
<p>vi. Avoir un numéro DUNS (pour les subventions de plus de 25 000 \$, sauf dérogation de l'agent contractuel de l'USAID)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Numéro "DUNS"</li> </ul> <p>Les instructions pour l'obtention d'un numéro DUNS sont disponibles ici : <a href="https://www.dnb.com/duns-number/get-a-duns.html">https://www.dnb.com/duns-number/get-a-duns.html</a></p>
<p>vii. Ne pas être radié, suspendu, exclu ou autrement inéligible à recevoir un financement fédéral américain.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Aucun document exigé</li> </ul>

Le responsable de l'activité Sahel F4R a le pouvoir de renoncer à une exigence si la réponse à l'appel d'offres présente une justification valable.

#### IV. Informations sur l'examen des offres

##### 1. Processus d'examen et d'évaluation des offres

Le processus de sélection se déroulera en deux étapes. Lors de la première étape, les soumissionnaires seront notés sur la base de la satisfaction ou non aux critères d'éligibilité énumérés dans la partie III. "Conditions d'éligibilité et de qualifications des offres" ci-dessus. Au cours de la deuxième étape, le comité d'évaluation de Sahel F4R évaluera les réponses des candidats ayant franchi la première étape. L'évaluation sera menée selon les critères d'évaluation indiqués ci-dessous.

##### 2. Critères d'évaluation

Les offres seront évaluées en fonction des critères suivants :

Critères d'évaluation	Section de l'offre à évaluer	Points maxi
1. Valeur de la proportion de la subvention de l'USAID demandée par rapport à la valeur totale des prêts ou financement escomptés et effectivement décaissés par les Institutions Financières/investisseurs et autres financeurs. Plus le ratio est faible, plus les points à obtenir sont élevés.	I. Information sur le demandeur <ul style="list-style-type: none"> <li>● Question 2</li> <li>● Question 3</li> </ul> II. Demande de subvention	15 points
2. Engagement à étendre les activités de financement aux entreprises opérant dans les régions prioritaires de Sahel F4R énumérées dans le tableau 1 (voir page 4). Seront pris en compte la présence actuelle dans les régions cibles de Sahel F4R, l'engagement à démarcher de nouvelles structures et/ou à étendre les activités d'accompagnement aux entreprises dans les régions prioritaires et cibles de Sahel F4R.	III. Approche Technique : <ul style="list-style-type: none"> <li>● Question 1</li> <li>● Question 2</li> <li>● Question 3</li> </ul>	15 points
3. Qualité de la stratégie, de l'approche méthodologique et des services du FF pour aider à étendre le financement au secteur agricole ou à la chaîne de valeur et aux régions Sahel F4R. Nombre de clients (micro, petites, moyennes et grandes entreprises) dans les chaînes de valeur cibles de Sahel F4R que le FF s'engage à appuyer.	III. Approche Technique : <ul style="list-style-type: none"> <li>● Question 3</li> <li>● Question 4</li> </ul>	20 points
4. Approche spécifique et proportion des investissements qui seront dirigés vers des entreprises dirigées par des femmes ou des jeunes.	III. Approche Technique : <ul style="list-style-type: none"> <li>● Question 3</li> <li>● Question 4</li> </ul>	15 points

Critères d'évaluation	Section de l'offre à évaluer	Points maxi
5. Nombre et volume des transactions que les FFs ont aidés à conclure au cours des 3 dernières années	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tableau récapitulatif des financements obtenus au profit des entreprises au cours des 3 dernières années</li> </ul>	25 points
6. Le caractère raisonnable et le rapport qualité-prix du budget proposé par le demandeur	<ul style="list-style-type: none"> <li>• II. Demande de Subvention</li> <li>• Partie C. Calendrier de décaissement proposé ci-dessous.</li> <li>• Budget et Narratif</li> </ul>	10 points
<b>Total des points possibles</b>		<b>100 points</b>

## V. Informations sur le système d'allocations des fonds

### 1. Avis d'attribution

Après approbation de l'USAID, les soumissionnaires sélectionnés recevront un avis d'attribution signé par le Chef de Projet de Palladium ou le partenaire commercial régional (selon les seuils autorisés) en tant que document d'autorisation.

### 2. Rapports

Les FFs doivent se conformer aux exigences de rapports mensuels basés sur le modèle Excel de rapport de FF qui sera fourni par Sahel F4R. Les rapports mensuels fourniront des mises à jour sur l'état d'avancement des FFs qui prévoient atteindre les jalons de leur accord de subvention et de facturer les frais de succès. Les rapports seront soumis par voie électronique au responsable des subventions et des achats de Sahel F4R et à l'analyste chargé de la collecte des données et des rapports.

### 3. Plan de travail

Les soumissionnaires sélectionnés devront remplir un plan de travail sous forme de diagramme de Gantt. Le plan de travail doit inclure les activités, le calendrier et les jalons de la mise en œuvre de l'approche proposée pour étendre le financement et/ou développer et mettre en œuvre l'innovation proposée.

### 4. Normes d'utilisation et d'affichage du logo de l'USAID

Le soumissionnaire retenu doit suivre la disposition standard obligatoire intitulée AFFICHAGE ET COMMUNICATIONS PUBLIQUES DANS LE CADRE DE L'ASSISTANCE FINANCIÉE PAR L'USAID (juillet 2015) pour préparer le plan d'affichage et d'identification. Ceci est une disposition obligatoire dans toutes les subventions, sauf en cas d'exclusion.

### 5. Conformité environnementale

Le projet réalisera un examen environnemental initial ou une évaluation environnementale lorsque l'activité proposée ou l'activité d'investissement peut avoir un impact direct sur l'environnement, afin de garantir la conformité avec le 22 CFR 216 et les directives environnementales de l'USAID.

### 6. Contact

Les candidats peuvent utiliser l'adresse électronique suivante pour contacter Palladium concernant cette opportunité de financement :

**VI.** Adresse électronique :

[Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com](mailto:Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com)

Pour les exigences complètes de soumission des offres, voir **l'annexe A**.

**VII. Autres informations**

**1. Questions concernant l'appel à propositions**

Les questions relatives à cet appel à propositions doivent être posées au plus tard le **06 Août 2021, à 23h59h00 heure de Niamey (GMT+1)**. Les FFs intéressées doivent soumettre leurs questions par courriel à [Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com](mailto:Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com) avec pour objet, "Sahel F4R Niger FF Questions - (nom de votre institution)". Toutes les questions et réponses seront mises à la disposition de tous les soumissionnaires intéressés.

## **2. Conférence virtuelle des soumissionnaires**

Sahel F4R organisera une **conférence virtuelle des soumissionnaires en ligne** via **Microsoft Teams** le **12 Août 2021, de 15h à 16h** Heure de Niamey (GMT + 1), afin de passer en revue les exigences de l'appel d'offres et de répondre à toutes les questions qui pourraient se poser. Les questions et réponses fournies lors de cette conférence seront mises à la disposition de tous les soumissionnaires candidat intéressés. Ces derniers sont invités à participer et à poser des questions à l'équipe du projet sur les exigences de la sollicitation.

Pour s'inscrire à cette conférence, les FFs doivent soumettre une demande d'inscription électronique en envoyant le nom du FF, le nom du représentant, l'adresse électronique du représentant du FF à : [Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com](mailto:Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com) avec pour objet "Conférence FF Niger Sahel F4R - (nom de votre institution)". La date limite d'inscription à cette conférence est le **10 Août 2021, à 12h59, heure de Niamey (GMT+1)**.

## **3. Droit de mener des négociations**

Sahel F4R se réserve le droit de mener des négociations une fois qu'une candidature retenue est identifiée, ou d'attribuer un prix sans mener de négociations sur la seule base des candidatures écrites s'il décide qu'il est dans son intérêt de le faire. En outre, Sahel F4R se réserve le droit de ne pas accepter une candidature et de ne pas passer à la phase d'attribution.

## **ANNEXE A : INSTRUCTIONS POUR LA SOUMISSION DES OFFRES**

### **Informations sur les méthodes de soumission**

**La soumission doit comprendre :**

1. Une lettre de présentation (pas plus d'une page) de l'appel à propositions pour l'activité (précisez le numéro de l'appel à propositions), y compris la déclaration signée figurant à la **section B (Accord à inclure dans la lettre de soumission) ci-dessous**.
2. Les copies de tous les documents requis figurant dans la section III (Conditions d'éligibilité et de qualifications des offres)
3. Une soumission technique (voir l'**Annexe A**, ci-dessous).
4. Remplir les annexes comme indiqué dans les sections E (Pièces jointes requises pour la soumission).

Les offres devront être rédigées en français, Arial 12, et soumises en Word ou PDF.

**A. OFFRE TECHNIQUE :**

I. Informations sur le Facilitateur Financier	
<b>Dénomination légale du facilitateur financier</b>	
<b>Type de l'entité (Marquer "X")</b>	a) Bureau d'études [ ] b) ONG c) Association [ ] d) Autres (A spécifier): _____
<b>Adresse complète du Facilitateur Financier</b> (ville, quartier, rue avec un point de repère et boîte postale)	
<b>1. Représentant exécutif du FF, un cadre supérieur qui soutient cette initiative</b>	
<b>Nom et Prénoms</b>	
<b>Fonction</b>	
<b>Numéro de téléphone portable et adresse mail</b>	
<b>2. Représentant désigné du FF</b> Le représentant du facilitateur financier sera le principal employé FF qui sera chargé de recueillir et de fournir des renseignements ou d'offrir de l'aide au nom de l'entité. Cette personne doit maîtriser le français, écrit et parlé, et être capable de communiquer par écrit en anglais.	
<b>Nom et Prénoms</b>	
<b>Fonction</b>	
<b>Numéro de téléphone portable et adresse mail</b>	
<b>CV du représentant désigné du FF.</b> Les soumissionnaires doivent soumettre un CV détaillant l'expérience professionnelle, la formation, le rôle et les responsabilités du représentant désigné au sein de votre institution et les compétences linguistiques en anglais/français (3 pages maximum suivant modèle CV à l'annexe E)	
<b>3. Personnes qui seront en charge de fournir le service de soutien aux demandeurs de financement au sein de l'entité du FF.</b>  Ces personnes peuvent être des employés ou des consultants du FF. Elles doivent avoir la formation, les capacités et l'expérience à apporter le type de service demandé par les clients du FF/demandeurs de financement. Ils peuvent résider dans les zones cible de F4R ou hors zones cibles également.  <b>Biographie</b> résumée de chacune des personnes qui seront mobilisées pour apporter l'appui aux demandeurs de financement/bénéficiaires de vos services qui permettent de justifier vos capacités à atteindre la pipe d'affaire que le FF compte atteindre (en termes de pipe entendez par le nombre de bénéficiaires et volume de financement que vous ciblez dans le cadre de votre proposition à Sahel F4R)	

**CV des personnes qui seront en charge au sein du FF d'accompagner les bénéficiaires à la recherche de financement/crédit et autres formes de fonds privés** Les soumissionnaires doivent soumettre les CV détaillant l'expérience professionnelle, la formation, la durée de leur expérience de travail avec le soumissionnaire et les expériences passées en mobilisation de financement pour les entreprises, les producteurs, les organisations de producteurs, les femmes et les jeunes ; en prenant le soin de préciser le cas échéant leurs propres performances également en termes de financement dans le secteur agricole, les chaînes de valeur ou les zones cibles (3 pages maximum suivant modèle CV à l'**annexe F**)

## II. Demande de subvention

*Note : Les chiffres proposés dans la section ci-dessous sont sujets à négociation.*

<p>1. Quel est le montant total de la subvention demandée à l'USAID Sahel F4R ?</p>	<p>XOF _____</p>
<p>2. Quelle est la période proposée pour cet accord de subvention ? (Veuillez cocher "X")</p>	<p>a) 12 mois [ ], ou b) 24 mois [ ]</p>
<p>3. Quel est le budget total du projet, y compris la contribution de vos clients/bénéficiaires de vos services, ou d'autres sources de contribution financière pour la période proposée ?</p>	<p>XOF _____</p>
<p>4. Quel montant de financement qualifié (c'est-à-dire la valeur totale de tous les prêts qualifiés décaissés selon le tableau 1), votre entité aidera-t-elle à obtenir ou à mobiliser par les bénéficiaires de vos services grâce aux fonds de la subvention USAID Sahel F4R (en XOF) pendant la période proposée ? Ce chiffre ne doit pas inclure les financements qui seraient effectués en l'absence de la subvention.</p>	<p>XOF _____</p>
<p>5. Quelle est la proportion du budget que vous proposez pour le financement de la subvention demandée par l'USAID sur la base du budget total et bien sûr en lien avec l'activité la valeur totale des prêts/financement qui seront déboursés par les FIs grâce à votre action ? Cette proportion est calculée en prenant le financement par subvention demandé à la question 1, divisé par le capital total à mobiliser/le financement qualifié à la question 4.</p>	<p>_____ %</p>

### III. Approche technique

1. Veuillez décrire l'expérience de votre cabinet sur la facilitation de l'accès au financement au profit des MPME du secteur agricole dans toutes les régions de façon générale et particulièrement dans les régions de Tillabéry, Maradi et Zinder. Décrire également le volume et la valeur actuels des prêts que vous avez réussi à obtenir au profit des organisations et des particuliers, dans chacune de ces régions : Tillabéry, Maradi et Zinder. Précisez ceux qui sont spécifiques aux chaînes de valeur ciblées par Sahel F4R également ; merci de préciser le montant total par chaîne de valeur et le montant total par région cible.
2. Veuillez compléter le tableau se trouvant dans **l'annexe B**, détaillant les montants des crédits que vous avez pu obtenir au profit des MPME/exploitants agricoles/femmes entrepreneurs/jeunes au cours des trois (03) dernières années (2018, 2019, 2020) et les crédits en cours en 2021.
3. Quelle stratégie ou approche votre entité proposerait-elle pour augmenter le nombre et le volume de crédit à obtenir au profit des producteurs dans chacune des zones et chaînes de valeur énumérés ci-dessous ?
  - a. Régions cibles : Tillabéry, Maradi et Zinder ?
  - b. Chaînes de valeur agricole hautement prioritaires : niébé, volaille, petits ruminants ?
  - c. Autres chaînes de valeur : Mil, Zorgho, Pisciculture, Maïs, Manioc, Haricot, Riz, Souchet Sésame, Arachide, Pêche, Bétail, Transformation laitière, Oignons, Apiculture ?
  - d. Autres hautes priorités : Entreprises dirigées par des femmes ou des jeunes ?
  - e. Entreprises qui génèrent de nouveaux emplois dans les 12 mois suivant l'obtention du prêt ?
4. Combien de nouveaux clients et quel montant de prêts/financement, pensez-vous aider à obtenir au cours des 12 ou 24 prochains mois dans le cadre de la mise en œuvre de ce projet pour chacune des zones et chaînes de valeur d'intervention suivants :
  - a. Régions cibles : Tillabéry, Maradi et Zinder ?
  - b. Chaînes de valeur agricole hautement prioritaires : niébé, volaille, petits ruminants ?
  - c. Autres chaînes de valeur : Mil, Zorgho, Pisciculture, Maïs, Manioc, Haricot, Riz, Souchet Sésame, Arachide, Pêche, Bétail, Transformation laitière, Oignons, Apiculture ?
  - d. Autres hautes priorités : Entreprises dirigées par des femmes ou des jeunes ?
  - e. Entreprises qui génèrent de nouveaux emplois dans les 12 mois suivant l'obtention du prêt ?

## B. ACCORD A INCLURE DANS LA LETTRE DE SOUMISSION

### Accord du soumissionnaire

Sahel F4R se réserve le droit d'auditer la documentation des résultats des déboursements à tout moment, au fur et à mesure des vérifications de suivi et d'évaluation du projet. Le FF accepte de se conformer et de répondre aux demandes d'information de Sahel F4R en temps opportun.

Signature pour accord : \_\_\_\_\_

Nom du Signataire : \_\_\_\_\_

## C. CALENDRIER DE DÉCAISSEMENT PROPOSÉ

Le soumissionnaire doit proposer un calendrier de décaissement de la subvention, lié à des étapes clés. Le calendrier de décaissement doit inclure :

- Le nombre de jalons ;
- Les résultats attendus pour chaque étape ;
- Montant du financement du FF à réaliser par étape ;
- Le montant du décaissement de la subvention par jalon.

Les décaissements seront liés à la valeur du financement qualifié que le FF propose de réaliser dans le cadre de cet instrument de subvention.

**Tableau 2. Exemple de calendrier de décaissement de la Subvention**

Paiements	Jalon	% valeur total de la subvention	Valeur du décaissement de la subvention par Sahel F4R à FI (XOF)	Livrables
<b>Facture #1</b>	% de l'objectif de financement différentiel décaissé	X%	XOF XXXXX	Décaissement du prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
<b>Facture #2</b>	% de l'objectif de financement différentiel décaissé	X%	XOF XXXXX	Décaissement du prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
<b>Facture #3</b>	% de l'objectif de financement différentiel décaissé	X%	XOF XXXXX	Décaissement du prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
<b>Facture e</b>	% de l'objectif de financement	X%	XOF XXXXX	Décaissement du

Paiements	Jalon	% valeur total de la subvention	Valeur du décaissement de la subvention par Sahel F4R à FI (XOF)	Livrables
#4	différentiel décaissé			prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
<b>TOTAL</b>	XOF XXX dans le financement différentiel décaissé	100%	XOF XXXX <sup>1</sup>	

Les soumissionnaires retenus devront fournir des rapports réguliers sur les pipelines pour recevoir la totalité des paiements d'étape. CATATLYZE Sahel F4R se réserve le droit de vérifier les résultats des déboursements à tout moment, puisque le projet effectue des vérifications de suivi et d'évaluation.

#### D. BUDGET ET EXPOSÉ BUDGÉTAIRE

Les FFs qui répondent à cet appel à propositions doivent soumettre un budget illustrant le coût total de la mise en œuvre du programme proposé, le niveau de partage des coûts ou autres sources de contribution au budget que le FF compte mobiliser, et le coût qui sera supporté par la subvention Sahel F4R. Le budget doit être soumis dans une feuille de calcul Excel. Le modèle de l'**annexe G** est fourni à titre de guide.

Les coûts reflétés dans les budgets soumis pour l'établissement des étapes doivent être raisonnables, attribuables et admissibles conformément aux principes de coûts applicables (FAR Subpart 31 pour les institutions à but lucratif et 2 C.F.R 200 Subpart E pour les institutions éducatives et à but non lucratif) ;

En plus du budget, les candidats doivent soumettre un exposé budgétaire correspondant au budget qu'ils proposent pour les activités proposées.

Une description de tout autre financement de donateur actuellement reçu et qui pourrait entraîner des problèmes de double financement doit également être divulguée. Le soumissionnaire doit identifier tout engagement récurrent à long terme résultant de l'activité proposée, et le plan du soumissionnaire pour une couverture durable au-delà de la durée de la subvention.

<sup>1</sup> Ce chiffre devrait correspondre au chiffre indiqué dans la réponse à la section II. Question 4.

## **E. PIÈCES JOINTES REQUISES POUR LA SOUMISSION**

En plus des réponses aux parties A, B et C, les soumissionnaires doivent fournir les pièces jointes suivantes :

- **ANNEXE B : Modèle de tableau récapitulatif des financements obtenus des 3 dernières années**
- **ANNEXE C : Formulaire de l'audit préalable**
- **ANNEXE D : Certifications, assurances, déclarations et autres déclarations du bénéficiaire**
- **ANNEXE E : Modèle de CV du représentant du FF**
- **ANNEXE F : Modèle de CV des personnes mobilisées au sein de l'entité du FF**
- **ANNEXE G : Calendrier de Décaissement de la Subvention**
- **ANNEXE H : Modèle de budget et de narration budgétaire**