



L'Activité CATALYZE

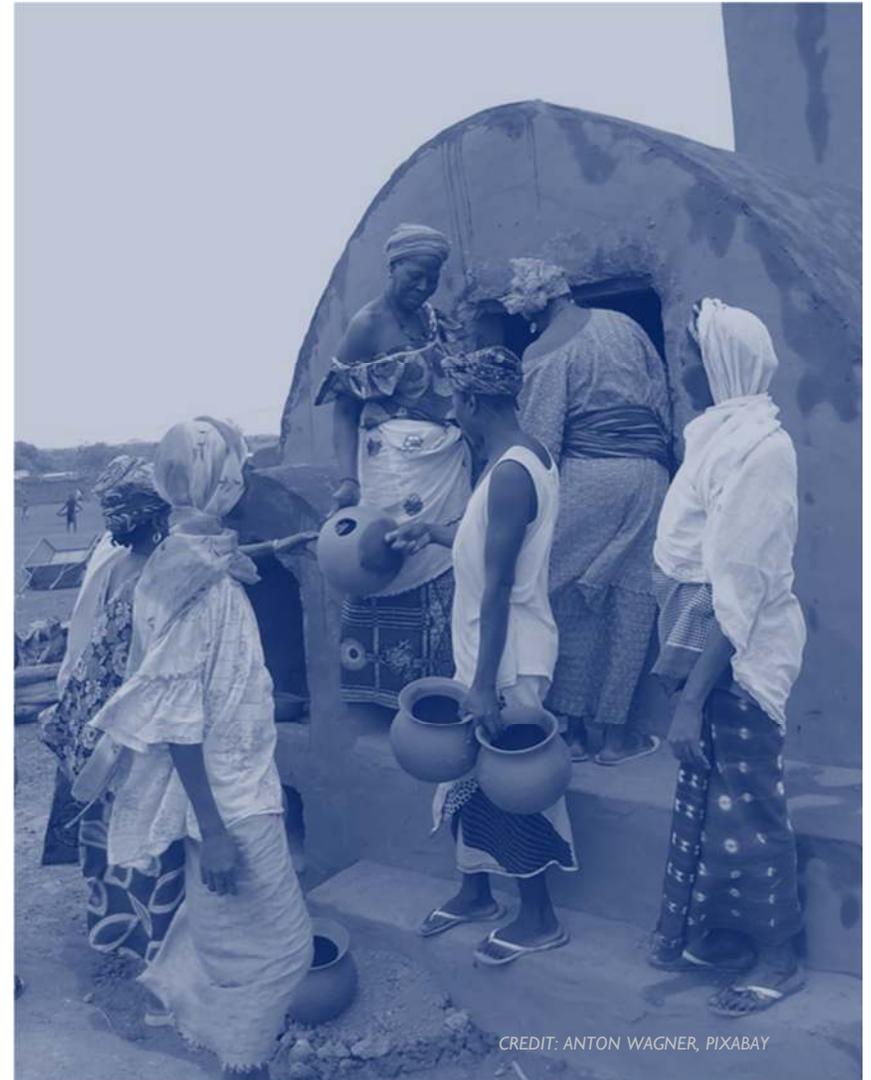
Sahel Finance for Resilience (F4R)

Live Q&A

12 Août 2021 à 15h (GMT+1)

Niamey, Niger

8/16/2021



CREDIT: ANTON WAGNER, PIXABAY



RAPPELS:

1. Veuillez couper vos microphones pour la durée de la conférence.
2. La date limite pour toutes les questions sur l'Appel à Proposition est passée. Par conséquent, l'équipe Sahel F4R a la discrétion de répondre ou non aux questions supplémentaires reçues après la date limite indiquée.
3. Si vous avez des questions supplémentaires, veuillez utiliser la boîte de discussion pour poser vos questions.
4. N'oubliez pas de lancer le processus d'enregistrement pour le numéro DUNS dès maintenant. Car sans ce numéro DUNS il n'est pas possible de bénéficier d'une subvention USAID
5. Une copie de cette présentation Powerpoint et un enregistrement de cette conférence virtuelle seront publiés sur le site Web de CATALYZE Procurement. - <https://catalyze-procurement.com/>

Le Programme

- I. Présentation du projet
 - i. CATALYZE Sahel Finance for Resilience
 - ii. Principes Pay-for-Results
 - iii. Mécanisme de la subvention pour les FFs établis (bureaux d'études)
 - Exemple
 - iv. Mécanisme du sous-contrat pour les FFs émergents (consultants individuels)
 - Exemple

- II. Dates importantes



Présentation du projet CATALYZE Sahel Finance for Resilience

Sahel Finance for Resilience (F4R) : Volet NIGER

L'initiative Sahel Finance for Resilience (F4R) vise à augmenter le volume de financement pour soutenir les investissements en capitaux dans le secteur Agricole au Burkina et au Niger. L'approche vise à fournir des paiements à chaque étape aux FFs et aux IFs lorsqu'ils obtiennent ou accordent un financement pour les entreprises éligibles.



Budget Pay-for-Results:
\$ 1 850 000



Durée de l'Activite: Aout 2021 – Septembre 2024

Durée des subventions (FF établi, firmes): 12-24 mois de subvention initiale. Les prolongations ou modifications peuvent aller jusqu'à 12 mois supplémentaires, mais pas au-delà du 30 mars 2024.

Durée des sous-contrats (FF émergents, individus): 12 mois de subvention initiale. Les prolongations ou modifications peuvent aller jusqu'à 12 mois supplémentaires, mais pas au-delà du 30 mars 2024.



Partenaires potentielles :
USAID Programs (Yalwa, Bridge Youth Connect, etc.), USADF.

Objectif 1: Elargir l'accès au financement pour les entreprises et les producteurs dans les secteurs et groupes ciblés ;

Objectif 2: Développer un réseau et renforcer les capacités des Facilitateurs Financiers (FFs) locaux

CATALYZE Pay-for-Results (P4R): Principes

1. Par le biais de P4R, CATALYZE Sahel F4R **va supporter une partie des coûts** que les FFs établis encourront en appliquant de nouvelles approches pour accompagner les bénéficiaires prioritaires de Sahel F4R à accéder au financement ;
2. Les FFs émergents avec un potentiel pour se professionnaliser davantage sur l'accès au financement bénéficieront d'un incitatif essentiellement indexé sur leur performance afin d'augmenter le volume de financement dans les zones cibles ;
3. Le bénéficiaire de la subvention est payé en fonction de la **réalisation des étapes** liées aux **nouvelles activités**.
4. Se concentrer sur la création d'un marché global pour les **producteurs** des **chaînes de valeur prioritaires** dans les **régions prioritaires**, en mettant l'accent sur le soutien aux entreprises dirigées par des **femmes** et des **jeunes**.
5. **Intérêt de CATALYZE Sahel F4R pour le développement** de tous les maillons de la **chaîne de valeur** (amont et aval) et aussi le lien avec le reste du pays.
6. Des **incitations** pour **toutes les parties** : différents programmes d'incitation pour les FF, les banques et les IMF.
7. **Pénalités** en cas de **non-respect** de la déclaration. (en cas de fausse déclaration ou de reporting non conforme)

Les incitations financières de l'activité Sahel F4R sont conçues pour stimuler les investissements dans les entreprises dans les domaines suivants :

1 REGIONS

Les FFs peuvent aussi chercher de financement pour des entreprises clientes en dehors de celles-ci tant que le financement a un impact sur les personnes de ces régions.

2 CHAÎNES DE VALEUR

en amont

producteurs

en aval

niébé

volaille

petit ruminants



3

DIRIGÉ PAR DES FEMMES ET DES JEUNES



Entreprises dirigées par les jeunes

Tout Secteur

Acteurs agricoles

- Niébé
- Volaille
- Petit ruminants
- Haricot
- Manioc
- Arachides
- Mais
- Mil
- Sésame
- Pêche
- Bétail
- Transformation laitière
- Oignon
- Apiculture
- Pisciculture
- Riz
- Souchet
- Sorgho

Critères d'évaluation | L'Approche Technique (FF émergents et établis)

Votre approche technique (stratégie) doit permettre de comprendre très clairement comment vous comptez vous y prendre pour atteindre les résultats décrits dans votre offre ; les questions ci-dessous devront clairement trouver des réponses dans votre proposition technique :

1. Comment comptez-vous augmenter le nombre et le volume de crédit à obtenir au profit des entreprises dans chacune des zones et chaînes de valeur de CATALYZE ?
2. Comment allez-vous identifier des entreprises dans les zones du projet ?
3. Quelle est la stratégie de collaboration avec les IFs partenaires et non partenaires de CATALYZE ?
4. Comment comptez-vous accompagner les entreprises à faire face aux contraintes actuelles de financement notamment les questions d'accès au marché des produits et de garantie ?
5. Comment allez-vous prendre en compte les groupes spécifiques notamment les jeunes et les femmes dans les zones d'intervention du projet ?

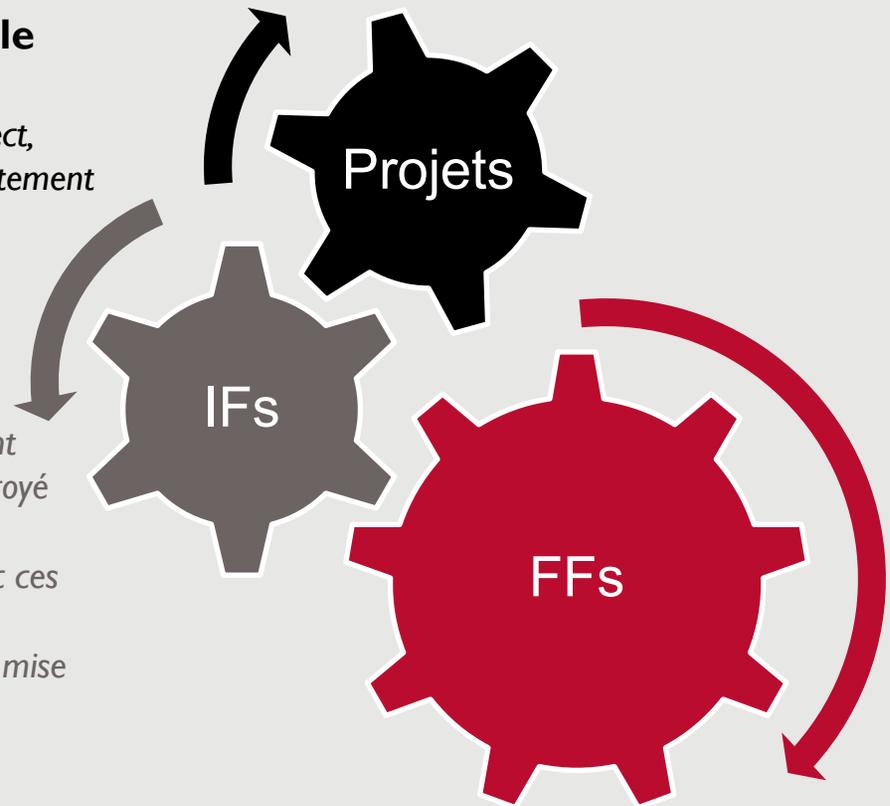
CATALYZE Pay-for-Results (P4R): Principes - Partenaires

Partenaires potentielles / ressource pour le pipeline de nouveaux clients :

Programme RISE II de l'USAID (Yalwa, Bridge Youth Connect, HAMZARI, GIRMA, TERREEAUVIE, etc. interviennent directement dans les mêmes zones que CATALYZE).

IFs non-CATALYZE:

*IFs partenaires de mise en oeuvre de CATALYZE bénéficieront d'un incitatif pour augmenter le volume de financement octroyé aux entreprises dans les zones d'intervention du projet. Cependant, même si les FFs sont encouragés à travailler avec ces IFs, ils sont libres de nouer des partenariats avec d'autres institutions financières qui ne sont pas partenaires directs de mise en oeuvre du projet. **Cependant les IFs non partenaires ne seront pas subventionnées.***





RFA-CATALYZE-Sahel-2021-0006, Niger (Established FF)
Mécanisme de la **subvention** pour les **FFs établis**

Mécanisme de la subvention pour les FFs établis (1/3)

Sahel F4R a l'intention d'émettre des conventions de subvention à montant fixe , dans lesquelles le bénéficiaire est payé sur la base de l'atteinte de jalons.

1. Définir le montant total de la subvention demandé à CATALYZE Sahel F4R ;
2. Définir une période pour l'accord de subvention (12 ou 24 mois) ;
3. Définir le budget total du projet nécessaire pour obtenir le montant total du capital mobilisé.
4. Définir le montant total des financements respectant les critères de CATALYZE Sahel F4R qui seront mobilisés au profit des entreprises grâce au fond de subvention pendant la période de l'accord ;
5. Quelle est la proportion que vous proposez pour le financement de la subvention demandée par l'USAID par rapport à la valeur totale des financement dont vous faciliteriez la mobilisation ? (subvention demandé Q1, divisé par le capital total à mobiliser aux profit des OE Q4

II. Demande de subvention	
Note : Les chiffres proposés dans la section ci-dessous sont sujets à négociation.	
1. Quel est le montant total de la subvention demandée à l'USAID Sahel F4R ?	XOF__ 21,625,000 __ #1
2. Quelle est la période proposée pour cet accord de subvention ? (Veuillez cocher "X")	a) 12 mois <input type="checkbox"/> , ou b) 24 mois <input checked="" type="checkbox"/> #2
3. Quel est le budget total du projet, y compris la contribution de vos clients/bénéficiaires de vos services, ou d'autres sources de contribution financière pour la période proposée ?	XOF 36,040,000 #3
4. Quel montant de financement qualifié (c'est-à-dire la valeur totale de tous les prêts qualifiés décaissés selon le tableau 1), votre entité aidera-t-elle à obtenir ou à mobiliser par les bénéficiaires de vos services grâce aux fonds de la subvention USAID Sahel F4R (en XOF) pendant la période proposée ? Ce chiffre ne doit pas inclure les financements qui seraient effectués en l'absence de la subvention.	XOF 650,000,000 #4
5. Quelle est la proportion du budget que vous proposez pour le financement de la subvention demandée par l'USAID sur la base du budget total et bien sûr en lien avec l'activité la valeur totale des prêts/financement qui seront déboursés par les FIs grâce à votre action ? Cette proportion est calculée en prenant le financement par subvention demandé à la question 1, divisé par le capital total à mobiliser/le financement qualifié à la question 4.	3.33% (21,625,000 divisé par 650,000,000) #5

Mécanisme de la subvention pour les FFs établis (2/3)

Nom du candidat:		Année 1 (12 mois)			Année 2 (12 Mois)			Coût Total		Coûts directs couverts par la subvention	
Description	Taux Journalier /Coût Unitaire	Niveau d'Effort (LOE)/ Base	Cost/coût	Taux journalier	Niveau d'Effort (LOE)/ Base	Coût	Niveau d'Effort (LOE)	Montant	Quantité	Montant Total	
<i>Personnel</i>											
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00	-	XOF 0.00		XOF 0.00	
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00	-	XOF 0.00		XOF 0.00	
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00	-	XOF 0.00		XOF 0.00	
Total du personnel:			XOF 0.00			XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
<i>Equipment</i>											
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
Total Equipment			XOF 0.00			XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
<i>Formations</i>											
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
À DÉTERMINER	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
Total formation			XOF 0.00			XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
<i>Autres coûts directs</i>											
Communications	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
Poste & Courier	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
Fournitures	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
Impressions et photocopies	XOF 0.00		XOF 0.00	XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
Total autres coûts directs			XOF 0.00			XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
Total coûts directs			XOF 0.00			XOF 0.00		XOF 0.00		XOF 0.00	
<i>Escalade du travail:</i>	1.03										
<i>Escalade des autres coûts directs:</i>	1.03										

#3 #1

II. Demande de subvention	
<i>Note : Les chiffres proposés dans la section ci-dessous sont sujets à négociation.</i>	
1. Quel est le montant total de la subvention demandée à l'USAID Sahel F4R ?	XOF _____ 21,625,000 _____ #1
2. Quelle est la période proposée pour cet accord de subvention ? (Veuillez cocher "X")	a) 12 mois <input type="checkbox"/> , ou b) 24 mois <input checked="" type="checkbox"/>
3. Quel est le budget total du projet, y compris la contribution de vos clients/bénéficiaires de vos services, ou d'autres sources de contribution financière pour la période proposée ?	XOF _____ 36,040,000 _____ #3
4. Quel montant de financement qualifié (c'est-à-dire la valeur totale de tous les prêts qualifiés décaissés selon le tableau 1), votre entité aidera-t-elle à obtenir ou à mobiliser par les bénéficiaires de vos services grâce aux fonds de la subvention USAID Sahel F4R (en XOF) pendant la période proposée ? Ce chiffre ne doit pas inclure les financements qui seraient effectués en l'absence de la subvention.	XOF _____ 650,000,000 _____
5. Quelle est la proportion du budget que vous proposez pour le financement de la subvention demandée par l'USAID sur la base du budget total et bien sûr en lien avec l'activité la valeur totale des prêts/financement qui seront déboursés par les FIs grâce à votre action ? Cette proportion est calculée en prenant le financement par subvention demandé à la question 1, divisé par le capital total à mobiliser/le financement qualifié à la question 4.	3.33% (21,625,000 divisé par 650,000,000)

Mécanisme de la subvention pour les FFs établis (3/3)

Proposer un calendrier de décaissement de la subvention, lié à des étapes clés. Ce calendrier doit inclure : i) Le nombre de jalons; ii) les résultats attendus pour chaque étape ; iii) le montant du financement mobilisé par le FFs au profit des entreprises par étape ; iv) le montant du décaissement de la subvention par jalon

Paiements	Jalon	% valeur total de la subvention	Valeur du décaissement de la subvention par Sahel F4R à FI (XOF)	Livrables
Facture #1	30% de l'objectif de financement différentiel décaissé (XOF 195,000,000)	30%	XOF 6,487,500	Décaissement du prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
Facture #2	30% de l'objectif de financement différentiel décaissé (XOF 195,000,000)	30%	XOF 6,487,500	Décaissement du prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
Facture #3	20% de l'objectif de financement différentiel décaissé (XOF 130,000,000)	20%	XOF 4,325,000	Décaissement du prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
Facture #4	20% de l'objectif de financement différentiel décaissé (XOF 130,000,000)	20%	XOF 4,325,000	Décaissement du prêt avec fichier Excel complété ; Mémo et confirmation
TOTAL	XOF 650,000,000 dans le financement différentiel décaissé	100%	XOF 21,625,000.00	

[1] Ce chiffre devrait correspondre au chiffre indiqué dans la réponse à la section II. Question 4.



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

II. Demande de subvention
Note : Les chiffres proposés dans la section ci-dessous sont sujets à négociation.

1. Quel est le montant total de la subvention demandée à l'USAID Sahel F4R ?	XOF_ 21,625,000
2. Quelle est la période proposée pour cet accord de subvention ? (Veuillez cocher "X")	a) 12 mois [], ou b) 24 mois [X]
3. Quel est le budget total du projet, y compris la contribution de votre institution pour la période proposée ?	XOF_ 36,040,000
4. Quel montant de financement qualifié (c'est-à-dire la valeur totale de tous les prêts qualifiés décaissés selon le tableau 1), votre institution obtiendra-t-elle grâce aux fonds de la subvention USAID Sahel F4R (en XOF) pendant la période proposée ? Ce chiffre ne doit pas inclure les financements qui seraient effectués en l'absence de la subvention. Par exemple, si votre institution prévoit actuellement de prêter 10 000 000 XOF au cours des 12 prochains mois, mais qu'avec la subvention, elle pourra prêter 18 000 000 XOF, le chiffre fourni doit être de 8 000 000 XOF (18 millions XOF moins 10 millions XOF).	XOF 650,000,000



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

II. Demande de subvention
Note : Les chiffres proposés dans la section ci-dessous sont sujets à négociation.

1. Quel est le montant total de la subvention demandée à l'USAID Sahel F4R ?	XOF_ 21,625,000
--	-----------------



RFP-217772-Sahel-2021-0194, Niger (Emerging FF)
Mécanisme du sous-contrat pour les FFs émergents

Mécanisme du sous-contrat pour les FFs émergents(1/5)

Palladium a l'intention d'émettre **un contrat de sous-traitance à prix unitaire fixe** aux candidats sélectionnés, dans lequel le FF va recevoir des paiements à chaque étape pour la mobilisation de nouveaux financements qui répondent aux qualifications énumérées dans cette demande de propositions.

Les paiements aux FF sélectionnés sont effectués selon les modalités décrites dans les deux tableaux de référence ci-dessous:

1. **DP: Tableau I : Principaux livrables et calendrier d'exécution**
2. **Annexe A: Termes de références, *Tableau I. Régions ciblées et chaînes de valeur de Sahel F4R - Critères de financement qualifié pour les entreprises clientes/emprunteurs***

Mécanisme du sous-contrat pour les FFs émergents(2/5)

Exemple 1a

Si un FF conclut avec succès un accord avec un **entrepreneur individuel (femme ou un jeune)**, et qu'il réussit à conclure un investissement de **\$ 2 000**, il sera payé comme suit :

Livrable	Calcul	Paiement
Livrable 1 : Rapport de pipeline complété avec la transaction selon les objectifs de Sahel F4R (pour toute la durée du contrat quelque soit le nombre de dossiers)	Montant fixe \$1,000	\$1 000
Pour le premier prêt		
Livrable 2 : Preuve du dépôt de la requête de financement au sein de l'IF (montant min 500 USD)	Entreprise individuelle dirigée par une femme ou un jeune : Montant forfaitaire unique (1 x \$50)	\$50
Livrable 3 : Convention de financement et relevé de compte montrant la mise en place du crédit	Commission de succès sur le montant du crédit décaissé : Le plus élevé entre 100 \$ (~54 150 XOF) et 4,50 % de la valeur de la transaction (\$ 2 000 x 4.50% = \$ 90 < \$100) Donc le montant forfaitaire unique pour ce prêt sera \$100	\$100
	Paiements supplémentaires. Une majoration de 1% pour cette entreprise portée par des femmes ou des jeunes : (\$ 2 000 x 1% = \$20)	\$20
Total à payer		\$1 170

Mécanisme du sous-contrat pour les FFs émergents(3/5)

Exemple 1b

Si un FF conclut avec succès un **deuxième accord** avec un **entrepreneur individuel (femme ou jeune)**, et qu'il réussit à conclure un investissement de **\$ 2 000**, il sera payé comme suit :

Pour un second du même montant (\$ 2 000) prêt destiné à servir un objectif différent

Livrable	Calcul	Paiement
Livrable 2 : Preuve du dépôt de la requête de financement au sein de l'IF	Entreprise individuelle dirigée par une femme ou un jeune (Aucun paiement)	\$-
Livrable 3 : Convention de financement et relevé de compte montrant la mise en place du crédit	Commission de succès sur le montant du crédit décaissé : Le plus élevé des deux montants suivants (50 USD ou 3% du montant du prêt) (\$ 2 000 × 3.00% = \$ 60 > \$50) Donc le montant forfaitaire unique pour ce prêt sera \$60	\$60
	Paiements supplémentaires. Une majoration de 0,5% s'il s'agit d'entreprises portées par des femmes ou des jeunes (\$ 2 000 × 0,5% = \$10)	\$10
Total à payer		\$70

Mécanisme du sous-contrat pour les FFs émergents(4/5)

Exemple 2

Si un FF conclut avec succès un accord avec une entreprise à **faible maturité, dirigée par une femme ou un jeune** et qu'il réussit à conclure un investissement de \$ 10 000, il sera payé comme suit:

Livrable	Calcul	Paiement
Livrable 1 : Rapport de pipeline complété avec la transaction selon les objectifs de Sahel F4R	Montant fixe \$1,000	\$1,000
Livrable 2 : Preuve du dépôt de la requête de financement au sein de l'IF	Montant forfaitaire unique (1 x \$500)	\$500
Livrable 3 : Convention de financement et relevé de compte montrant la mise en place du crédit	Commission de succès sur le montant du crédit décaissé : 4,50% de la valeur de la transaction pour un prêt d'au moins \$5 000 (\$ 10 000 x 4,5% = \$450)	\$450
	Paiements supplémentaires. Une majoration de 1% s'il s'agit d'entreprises portées par des femmes ou des jeunes (\$ 10 000 x 1,0 % = \$100)	\$100
Total à payer		\$2,050

Mécanisme du sous-contrat pour les FFs émergents(5/5)

Exemple 3

Si un FF conclut avec succès un accord avec une **entreprise à forte maturité**, et qu'il réussit à conclure un investissement de **\$ 20 000**. **L'entreprise rembourse le prêt dans les délais et en totalité**, il sera payé comme suit :

Livrable	Calcul	Paiement
Livrable 1 : Rapport de pipeline complété avec la transaction selon les objectifs de Sahel F4R	Montant fixe \$1,000	\$1,000
Livrable 2 : Preuve du dépôt de la requête de financement au sein de l'IF	Entreprise avec une bonne maturité Montant forfaitaire unique (1 x \$250)	\$250
Livrable 3 : Convention de financement et relevé de compte montrant la mise en place du crédit	Commission de succès sur le montant du crédit décaissé : 4,50% de la valeur de la transaction pour un prêt d'au moins \$5 000 (\$20 000 x 4,50% = \$900)	\$900
	Paiements supplémentaires. Une majoration de 1% s'il s'agit d'entreprises portées par des femmes ou des jeunes (Non applicable - \$0)	\$0
Livrable 4: . (Applicable aux prêts de plus de 12 mois et de plus de 10 000 USD ou ~5.4M XOF) certification de l'IF confirmant que le prêt est en règle	PRIME DE PRÊT EN RÈGLE. une rémunération fixe d'un montant de 1 000 USD (~541 500 XOF) (\$1 000 x 1 = \$1 000)	\$1,000
Total à payer		\$3 150



Dates importantes

II. Dates importantes

Date de publication	30 juillet 2021
Délai de soumission	27 Août 2021 à 23h59 Heure de Niamey (GMT+1)
Délai de soumission des questions	06 Août 2021 à 23h59 (GMT+1)

- Les offres sont reçues par voie électronique à l'adresse suivante :

Sahel.CATALYZE.Procurements@thepalladiumgroup.com



Merci pour votre attention

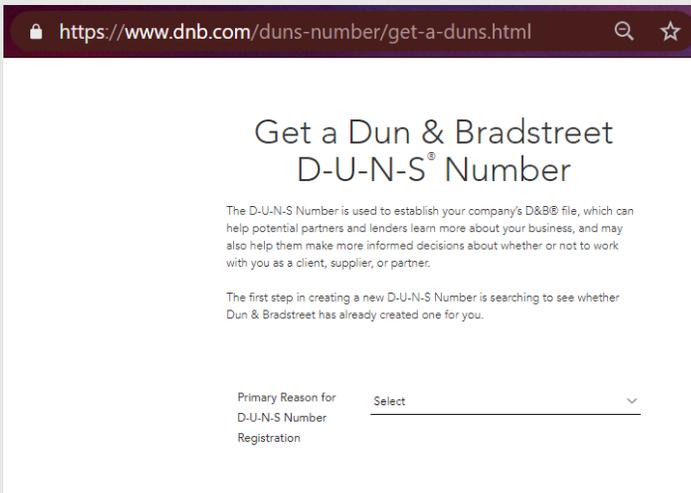
—

— Annexe



RAPPEL | Exigences d'enregistrement

Critères d'éligibilité	Documents justificatifs requis
Avoir un numéro DUNS (pour les subventions de plus de 25 000 \$, sauf dérogation de l'agent contractuel de l'USAID)	<ul style="list-style-type: none">• Numéro "DUNS" Les instructions pour l'obtention d'un numéro DUNS sont disponibles ici : http://fedgov.dnb.com/webform Voir le guide Steps for foreign organizations to obtain a DUNS Number





Critères d'éligibilité des FF établi (Cabinets, bureaux d'études, etc.)



Les facilitateurs financiers qui souhaitent répondre à cet appel à propositions doivent satisfaire aux critères d'éligibilité minimums suivants et fournir les documents justificatifs correspondants :

1. Être une personne morale régulièrement enregistrée au Niger et fournir une copie de l'agrément, certificat ou de l'accord d'association (sont exclus les consultants individuels);
2. Avoir une expérience avérée de la facilitation d'au moins trois accords de financement d'au moins 50 000 USD chacun (ou équivalent CFA) au cours des trois dernières années;
3. Etre en activité depuis au moins deux ans
4. Ne pas être détenu ou contrôlé majoritairement par une entité gouvernementale
5. Etre détenu par des ressortissants d'un pays qui n'est pas considéré comme une source interdite ou empêché de faire des affaires avec les Etats-Unis;



4. Remplir, signer et dater le formulaire de contrôle préalable (due diligence) et les certifications, assurances, déclarations et autres déclarations du bénéficiaire ;
5. Avoir un numéro DUNS (pour les subventions de plus de 25 000 \$, sauf dérogation de l'agent contractuel de l'USAID);
6. Ne pas être radié, suspendu, exclu ou autrement inéligible à recevoir un financement fédéral américain ;
7. Ne pas être détenu ou contrôlé majoritairement par une entité gouvernementale ;
8. Fonctionner comme une organisation indépendante non affiliée politiquement;
9. Être détenu par des ressortissants d'un pays qui n'est pas considéré comme une source interdite ou empêché de faire des affaires avec les États-Unis.



Critères d'éligibilité des FF émergents (Consultants individuels)



Les facilitateurs financiers qui souhaitent répondre à cet appel à propositions doivent satisfaire aux critères d'éligibilité minimums suivants et fournir les documents justificatifs correspondants :

1. Être une personne morale régulièrement enregistrée au Niger et fournir une copie de l'agrément, certificat ou de l'accord d'association (sont exclus les consultants individuels);
2. Avoir une expérience avérée de la facilitation sur la base de l'expérience acquise des trois (3) dernières années (2018, 2019, 2020);
- ~~3. Ne pas être employé par une entité gouvernementale~~
4. Être ressortissant d'un pays qui n'est pas considéré comme une source interdite ou empêché de faire des affaires avec les Etats-Unis;
5. Ne pas être radié , suspendu, exclu ou autrement inéligible à recevoir un financement fédéral américain.