

QUESTIONS & ANSWERS

Date: August 11, 2021

Reference Request for Proposal Number: RFA-217772-Sahel-2021-0006, Niger (Established FF)

Dear Offerors,

Please see below answers to the questions submitted through
Sahel.CATALYZE.procurements@thepalladiumgroup.com.

No.	Questions	Answers
1	Dans le cadre de la préparation des dossiers de financement des potentielles bénéficiaires, en dehors des montants prévus par Catalyze, serions-nous autorisés à recevoir en amont des paiements / compensations directes de la part des bénéficiaires si le montage de leur projet l'exige? As part of the preparation of financing files for potential Clients, apart from the amounts provided for by Catalyze, would we be authorized to receive upstream direct payments / compensations from those clients if the setting up of their project requires so?	Le FF fait son travail comme il a l'habitude de le faire. L'incitatif lui est accordé pour l'encourager à monter et suivre plus de projets bancables dans les chaînes de valeur et régions cibles. The FF does his job as he usually does. The incentive is given to him to encourage him to set up and monitor more bankable projects in the value chains and target regions.
2	Pourrait-on avoir connaissance des " transactions qualifiées selon les objectifs de Sahel F4R" qui pourraient figurer dans le Rapport pipeline? (Cf. Page 5, Request for Proposal). Could we be aware of the " qualified transactions according to the objectives of Sahel F4R " which could appear in the Pipeline Report? (Cf. Page 5, Request for Proposal).	Les opérations qualifiées désignent les opérations de prêts ou d'investissement qui sont réalisées au profit d'entreprises clientes dont le profil correspond aux critères relevés dans le Tableau 1 Régions et filières ciblées de Sahel F4R - Critères de financement qualifié pour les entreprises clientes/emprunteurs (pages 4 -5). Qualified transactions refer to loans or investment deals that are made for the benefit of client enterprises whose profile corresponds with the criteria noted in Table 1 Régions ciblées et chaînes de valeur de Sahel F4R - Critères de financement qualifié pour les entreprises clientes / emprunteurs (pages 4-5).

No.	Questions	Answers
3	Les prêts seront-ils avec intérêts ou sans intérêts ? Will the loans be interest-free or interest-free?	Chaque IF a ses propres politiques de prêt et par conséquent, applique ses propres taux de crédit dans les limites de la législation bancaire et sur les SFD. Each FI has its own lending policies and therefore applies its own lending rates within the limits of banking and DFI laws.
	Au regard de la nature des chaînes de valeurs prioritaires, les bénéficiaires auront-ils droit à des périodes de différés / moratoires pour tenir compte de certaines spécificités de leurs cash-flows? In view of the nature of the priority value chains, will the beneficiaries be entitled to deferral / moratorium periods to take into account certain specificities of their cash flows?	Il appartient au FF de négocier les meilleures conditions de prêt auprès des IF y compris des périodes de différés / moratoires pour prendre en compte les spécificités des bénéficiaires. It is up to the FF to negotiate the best loan conditions with the FIs, including deferral / moratorium periods to take into account the specificities of the beneficiaries.
4	Les activités de transformation des produits prioritaires (s'il offre une garantie de débouchées aux producteurs) sont-ils concernés par le financement ? Are the processing activities of priority products (if it offers a guarantee of outlets for producers) concerned by the financing?	Oui, elles sont concernées. Les chaînes de valeur prioritaire englobent les activités en amont et en aval. Yes, they are concerned. Priority value chains encompass upstream and downstream activities.
	5. Quel serait le niveau de responsabilité du facilitateur, au cas où certains financements tombent en souffrance (malgré tous les efforts de couverture de risque en amont ou de relance du bénéficiaire) ? What would be the level of responsibility of the facilitator, in the event that certain financing falls into arrears (despite all efforts to cover risk upstream or to relaunch the beneficiary)?	L'IF qui finance endosse le risque de crédit dès lors que la décision de financer lui appartient. Si un crédit tombe en souffrance, c'est la crédibilité du FF qui sera entachée auprès de l'IF. The finance FI takes on the credit risk when the decision to finance is up to him. If a loan goes bad, it is the FF's credibility that will be damaged with the FI.
6	Les agents de crédit de banques / IMF partenaires seront-ils impliqués dans le suivi des portefeuilles constitués? Will the loan officers of partner banks / MFIs be involved in monitoring the portfolios formed?	Les banques et les IMF ont leurs propres procédures de suivi de leur portefeuille mais cela ne dispense pas le FF du suivi des remboursements des crédits. Banks and MFIs have their own procedures for monitoring their portfolio, but this does not exempt the FF from monitoring loan repayments.
7	Pour assurer le remboursement des crédits octroyés, le facilitateur a-t-il la possibilité de demander une garantie matérielle / immobilière au bénéficiaire et de la maintenir à	Il appartient à l'IF d'exiger ou pas une garantie matérielle ou immobilière pour se prémunir contre le risque de non-paiement de crédit. Le FF a pour rôle d'apporter des projets pour lesquels il peut assurer le

No.	Questions	Answers
	son niveau? To ensure the repayment of the loans granted, does the facilitator have the possibility of requesting a material / real estate guarantee from the client and keep it at his level?	suivi jusqu'au dénouement. It is up to the FI to require or not a material or real estate guarantee to guard against the risk of non-payment of credit. The role of the FF is to provide projects for which it can ensure follow-up until the outcome.
8	Quel est le cadre formel d'échange qui sera mis en place entre les facilitateurs et les institutions financières? What is the formal framework for exchange that will be put in place between facilitators and financial institutions?	Le projet Sahel F4R partagera les noms et les coordonnées de tous les partenaires Pay-for-Result afin que les FF et les IF soient en mesure d'identifier et de contacter les partenaires du réseau. Le projet a également l'intention d'initier diverses opportunités de réseautage entre les deux groupes. The Sahel F4R Project will share the names and contact details of all Pay-for-Result partners so that FFs and FIs are able to identify and contact network partners. The Project also intends to initiate various networking opportunities between the two groups.