

# Amendment to Request for Proposal/Modificación a Solicitud de Propuestas

**Amendment number/Numero de modificación: 1**

**Reference Request for Proposal Number/Numero de Referencia para la SdP: RFP-CATALYZE-EDU-2024-0114**

**Amendment effective date/Fecha de modificación: 26-4-2024**

## **Description of Amendment/Descripción de Modificación:**

1. This amendment serves to update the closing date of the RFP to May 10, 2024.

Esta modificación actualiza la fecha de entrega de propuestas para la solicitud de propuestas a 10 de mayo, 2024

2. This amendment serves to add an in-person Q&A session to be in the FLACSO offices at Eligio Ayala 965, Asunción 001218 on May 29 at 14:00 local time in Paraguay. All questions and responses will be posted on the CATALYZE website.

Esta modificación incorpora una sesión de preguntas y respuestas en persona a la oficina de FLACSO ubicada a Eligio Ayala 965, Asunción 001218 el 29 de mayo a las 14:00, hora local en Paraguay. Publicaremos todas las preguntas y respuestas en el sitio web de CATALYZE.

## Solicitud de Propuestas (RFP, por sus siglas en inglés)

Título de la RFP #:	RFP-CATALYZE-EduFinance-2024-0114
Fecha de emisión de la RFP:	3 de abril de 2024
Términos de referencia / especificaciones:	
Proyecto	CATALYZE Innovative Blended Finance
La empresa	Palladium International, LLC
País de implementación	Paraguay
Hora y fecha de cierre	10 de mayo de 2024
Fecha límite para preguntas y comentarios	<input type="checkbox"/> Recibido en <a href="mailto:catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com">catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com</a> antes del 16 de abril de 2024 <input type="checkbox"/> N/A
Conferencia con solicitantes	<input checked="" type="checkbox"/> N/A
Detalles de la entrega	Las propuestas serán aceptadas: <input checked="" type="checkbox"/> Por medios electrónicos: un correo electrónico a <a href="mailto:catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com">catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com</a>
Periodo de Validez:	120 días

Gracias por su interés en este proceso de adquisiciones. Como contratista administrativo del Proyecto CATALYZE Innovative Blended Finance financiado por la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID por sus siglas en inglés), Palladium le invita a enviar una propuesta para los términos de referencia adjuntos en el anexo A. Su propuesta deberá ser válida durante el período de validez indicado anteriormente.

Por favor envíe su intención de enviar una propuesta respondiendo vía correo electrónico antes de la fecha límite para preguntas y comentarios. Las respuestas a las preguntas se distribuirán a todos los solicitantes que han expresado interés en enviar una propuesta antes de la fecha de cierre.

Por favor envíe su propuesta de conformidad con los detalles que se especifican arriba, a más tardar a la hora y la fecha de cierre establecidas. Esta RFP no obliga a Palladium a adjudicar un contrato ni compromete a Palladium a pagar ningún costo asociado con la preparación y el envío de una propuesta. Palladium no tiene ninguna responsabilidad por los errores en los datos que puedan resultar de los procesos de transmisión ni conversión de los mismos.

Cordialmente,

Equipo de adquisiciones de CATALYZE

## Términos y condiciones

### 1. Condiciones de la propuesta

Al enviar su propuesta, los posibles proveedores se registrarán por estos términos y condiciones, y deberán enviar sus ofertas con todos los detalles necesarios en inglés y con los precios cotizados en una sola moneda.

### 2. Presentación de la propuesta

A su entera discreción, la empresa podrá conceder una prórroga de la hora de cierre para recibir propuestas. La empresa no evaluará ninguna propuesta recibida después de la hora de cierre especificada en la RFP, al menos que así lo determine a su entera y absoluta discreción.

### 3. Evaluación

La empresa puede revisar todas las propuestas para constatar su conformidad con esta RFP y determinar cuál es la mejor bajo las circunstancias presentes

### 4. Alteraciones

La empresa puede rehusarse a evaluar una propuesta que presente alguna alteración, supresión, ilegibilidad, ambigüedad o detalles incompletos.

### 5. Derechos de la empresa

A su entera discreción, la empresa puede suspender la RFP, rehusarse a aceptar cualquier propuesta, dar por concluido, prorrogar o modificar su proceso de selección; rehusarse a emitir cualquier contrato, buscar información o negociar con cualquier posible proveedor al que no se haya invitado a enviar una propuesta, satisfacer sus requisitos de forma separada a este proceso de RFP, dar por concluidas las negociaciones en cualquier momento e iniciarlas con otro posible proveedor, evaluar propuestas según lo considere pertinente (incluido lo referente a la información suministrada por un posible proveedor o por una tercera parte), y negociar con uno o más posibles proveedores.

### 6. Enmiendas y consultas

La empresa puede enmendar o clarificar cualquier aspecto de la RFP antes de su hora de cierre, emitiendo una enmienda a la RFP de la misma manera en que se distribuyó la solicitud original. En la medida de lo posible, estas enmiendas o clarificaciones se darán a conocer de forma simultánea a todas las partes. Cualquier consulta sobre esta RFP deberá enviarse a la persona de contacto mencionada en la primera página de esta RFP.

### 7. Clarificación

En cualquier momento antes de la ejecución de un contrato, la empresa puede buscar clarificación o solicitar información adicional a alguno o a todos los posibles proveedores, al igual que efectuar negociaciones y conversaciones con estos con relación a sus cotizaciones. Al hacerlo, la empresa no permitirá que ningún posible proveedor adapte o enmiende considerablemente su propuesta.

### 8. Confidencialidad

En sus propuestas, los posibles proveedores deberán identificar cualquier aspecto de estas que consideren que se deba tratar como confidencial y exponer las razones. Los posibles proveedores deberán tener presente que la empresa solo aceptará tratar información como confidencial en aquellos casos en que lo considere pertinente. En ausencia de un acuerdo al respecto, los posibles proveedores reconocen que la empresa tiene derecho a revelar información incluida en sus propuestas.

Los posibles proveedores reconocen que, en el transcurso de esta RFP, podrían tener acceso o familiarizarse con información confidencial de la empresa (incluida la existencia y los términos de esta RFP, al igual que los términos de referencia). Los posibles proveedores aceptan mantener la confidencialidad de esa información y evitar su divulgación no autorizada a cualquier otra persona. De tener que revelar información confidencial debido a algún procedimiento jurídico o ley pertinente, los posibles proveedores enviarán a la empresa una notificación con suficiente tiempo de anticipación sobre la divulgación de esta información. Las partes aceptan que esta obligación es pertinente durante la RFP y después de que finalice ese proceso.

### 9. Alternativas

Los posibles proveedores pueden enviar propuestas mediante métodos alternativos que se aborden en los requisitos de la empresa descritos en la RFP, siempre que la opción de hacerlo se

haya especificado en la RFP o se haya acordado por escrito con la empresa antes de la hora de cierre para enviar la solicitud. Los posibles proveedores son responsables de incluir suficientes detalles sobre una solución alternativa que permita su evaluación.

### 10. Material de referencia

Si la RFP hace referencia a cualquier otro material incluyendo, sin estar limitado informes, planes, ilustraciones, muestras y otros, los posibles proveedores son responsables de obtener ese material de referencia y analizarlo al estructurar sus propuestas y, de solicitárselo, de suministrar este material a la empresa.

### 11. Base de los precios

Los precios de las propuestas deben incluirse como precios fijos máximos y mostrarse sin impuestos, así como el componente relativo a los impuestos y sus precios con impuestos ya incluidos. El monto del contrato, que deberá incluir todos los impuestos, al igual que todos los cargos y costos del proveedor, será la cantidad máxima que pagará la empresa por los bienes y/o servicios.

### 12. Información financiera

Si así lo solicita la empresa, los posibles proveedores deberán tener la capacidad de demostrar su estabilidad financiera y su habilidad de permanecer viables como proveedores de bienes y/o servicios durante el período que abarque cualquier acuerdo suscrito. Además, si así lo solicita la empresa, los posibles proveedores deberán suministrar lo antes posible la información o la documentación que la empresa requiera de forma razonable, con el propósito de evaluar su estabilidad financiera.

### 13. Referencias

La empresa se reserva el derecho de comunicarse con las partes incluidas como referencias, o con cualquier otra persona, directamente y sin tener que notificar al posible proveedor.

### 14. Conflicto de intereses

Los posibles proveedores deberán notificar de inmediato a la empresa si surge algún conflicto de intereses, ya sea real o percibido (un conflicto de intereses percibido es aquel en el que una persona razonable pensaría que es probable que sus criterios y/o acciones se vean comprometidos, ya sea debido a un interés financiero o personal (incluidos los de sus familiares) en el proceso de adquisición o en la empresa).

### 15. Incongruencias

Si se observa alguna incongruencia entre cualquiera de las partes que constituyen la RFP, se deberá aplicar el siguiente orden de precedencia:

- (a) Estos términos y condiciones;
- (b) La primera página de esta RFP; y
- (c) El/los anexo(s).

A fin de que prevalezcan las disposiciones incluidas en el documento de mayor rango jerárquico, en la medida en que existan tales incongruencias.

### 16. Confabulación e incentivos ilegales

Los posibles proveedores y sus funcionarios, empleados, agentes y asesores no deberán adoptar una conducta colusoria, anticompetitiva u otro comportamiento similar contra cualquier otro posible proveedor o persona, o presupuestar un incentivo ilegal con respecto a la propuesta que envíe o referente al proceso de esta RFP.

Los posibles proveedores deberán revelar si las propuestas se han elaborado con ayuda de algún empleado, ya sea actual o anterior, de la empresa (dentro de los nueve meses anteriores y con un grado considerable de participación en el diseño, elaboración, valoración, revisión y/o gestión diaria de esta actividad), y deberán tener presente que, debido a esta situación, sus propuestas podrían quedar excluidas del proceso.

Los posibles proveedores garantizan que no han suministrado ni ofrecido ningún pago, obsequio, artículo, recepción o cualquier otro beneficio a la empresa, sus empleados, consultores, agentes, subcontratistas (o cualquier otra persona que participe en el proceso de toma de decisiones referentes a esta RFP), lo cual podría dar origen a la percepción de un soborno o corrupción con relación a la RFP o a otros negocios o tratos entre las partes.

### 17. Jurisdicción

El presente contrato se ejecutará con sujeción a las leyes del Distrito de Columbia, Estados Unidos de Norteamérica. El lenguaje de arbitraje será el inglés.

Tanto el proveedor como la empresa realizarán sus mejores esfuerzos para dirimir toda disputa, controversia, reclamo o demanda que surja o se relacione con este contrato, o con su incumplimiento, rescisión o invalidez.

Si no se puede lograr una resolución aceptable para ambas partes contratantes, toda disputa, controversia, reclamo o demanda que surja o se relacione con este contrato, o con su incumplimiento, rescisión o invalidez, se resolverá a través de mediación por medio de la Asociación Americana de Arbitraje llenando una petición para mediación con la AAA y la otra parte. Las partes contratantes están obligadas a aceptar y a cumplir con cualquier laudo arbitral que se dicte y se considerará que este representa el fallo final sobre esa disputa.

## Información de la empresa

Palladium es un líder global en el diseño, desarrollo y entrega de Impacto Positivo – la creación intencional de valor social y económico duradero. Trabajamos con corporaciones, gobiernos, fundaciones, inversionistas, comunidades y sociedad civil para formular estrategias e implementar soluciones que generen beneficios sociales, ambientales y financieros duraderos.

## Antecedentes del proyecto

El Mecanismo de Financiamiento Combinado de CATALYZE es un contrato de \$ 250 millones a 8 años (período base de 5 años, con un período de opción de 3 años) que utiliza un modelo de asociación facilitada para diseñar soluciones para movilizar \$ 2 mil millones en financiamiento combinado (ej. condiciones concesionarias mixtas y financiamiento comercial) a los países socios e iniciativas de USAID. CATALYZE permite a los buros y misiones de USAID implementar de manera eficiente soluciones de facilitación de inversiones que respondan a las necesidades de sectores, problemas y geografías específicos. Los programas iniciales se centran en el financiamiento de la educación para implementar modelos comerciales de educación sostenible que atiendan a las comunidades de bajos ingresos y el logro de los objetivos de W-GDP, pero el mecanismo se puede aplicar a cualquier desafío de desarrollo o región.

## Objetivo del proyecto

La actividad CATALZE EduFinance ECCE (Atención e educación de la primera infancia, o AEPI por sus siglas en español) es un centro integral para modelos ECCE intersectoriales. Actualmente trabaja en Etiopía, Honduras, India, Liberia, Malawi, Paraguay, Ruanda y Sudáfrica para promover el objetivo de aumentar el acceso a educación y cuidado infantil de calidad y bajo costo, específicamente para niños de 0 a 6 años. La actividad construirá una base de evidencia en torno a modelos efectivos para ampliar el acceso equitativo a la AEPI de alta calidad. La actividad se esfuerza por aprender cómo un mayor acceso a AEPI de alta calidad puede impulsar mejores resultados de aprendizaje y desarrollo en los niños, aumentar el empoderamiento de las mujeres y crear empleos decentes, especialmente en el sector de cuidados. Los términos de referencia completos son incluidos en Anexo A.

A nivel mundial, las mujeres participan en la fuerza laboral en tasas sustancialmente más bajas que los hombres, con un promedio del 50 por ciento de las mujeres que trabajan en comparación con el 80 por ciento de los hombres (Banco Mundial, 2022; J-PAL, 2023). Un factor importante que contribuye a esta disparidad es la cantidad desproporcionada de responsabilidades domésticas y de cuidado de los niños que recae sobre las mujeres. Las mujeres no solo carecen de tiempo para incorporarse a la fuerza laboral debido a responsabilidades domésticas no remuneradas, sino que la práctica (Banco Mundial, 2022) de que las mujeres trabajen fuera del hogar, especialmente las casadas, se considera inaceptable en muchas sociedades (de Santos, 2022). La prestación de servicios de cuidado infantil asequibles, los cambios en las actitudes hacia las mujeres que trabajan fuera del hogar y los cambios en los roles familiares relacionados con el cuidado de los niños y otras responsabilidades del hogar pueden ayudar a las mujeres a aumentar su participación en la fuerza laboral (Devercelli & Beaton-Day, 2020; J-PAL, 2023). Tanto el bienestar de los niños como la capacidad de las mujeres para participar de manera significativa en el empleo están vinculados a normas relativas a los roles de las mujeres en el hogar, en relación con el cuidado de los niños y en la fuerza laboral.<sup>1</sup>

## Periodo de desempeño anticipado del contrato

Mayo 2024 – mayo 2025

## Lugar de desempeño del contrato

Las actividades a desarrollar bajo este contrato tomaran lugar en Paraguay. Ver instrucciones para la entrega de la oferta económica con respecto a viajes.

## Entregables clave y cronograma de entrega

---

<sup>1</sup> [https://www.alignplatform.org/sites/default/files/2024-01/align\\_-\\_report-wee-digital.pdf](https://www.alignplatform.org/sites/default/files/2024-01/align_-_report-wee-digital.pdf)

# de entregable	Entregable	Porcentaje de pago (propuesta)	Fecha de entrega (propuesta)
1	Plan de trabajo	10%	2 semanas después de contratación
2	Materiales de sesión finalizados y compartidos con equipo AEPI al menos 3 semanas antes del comienzo de la primera sesión	25%	3 semanas antes de facilitación de sesión
3	Compleción de encuesta de pre-sesión	5%	Para incluir en la propuesta
4	Facilitación de sesiones relacionadas al cuidado de los niños y las responsabilidades parentales, la toma de decisiones de las mujeres, y la violencia doméstica.	45%	Para incluir en la propuesta
5	Compleción de post-sesión encuesta	5%	Dentro de 1 mes de la finalización de la sesión
6	Informe final con lecciones aprendidas y recomendaciones	10%	2 semanas antes del cierre del subcontrato

### Instrucciones a los oferentes/solicitantes

La propuesta técnica y la propuesta financiera deben ser separadas y enviadas por correo no antes de la fecha y hora especificadas en la portada de esta RFP.

#### 1. Propuesta técnica

Para la propuesta técnica, el solicitante debe entregar:

- (a) Portada con la siguiente información:
  1. Información de contacto y dirección del solicitante
  2. Tipo de organización o empresa
  3. Identificación Única de la Entidad (UEI por sus siglas en inglés). Número UEI (la empresa debe tener un número UEI u obtener uno dentro de los 5 días de ser notificada que ha sido seleccionada). Se puede obtener el número UEI en el sitio web sam.gov.
  4. Firma del representante autorizado de la empresa/organización.
- (b) Antecedentes de la empresa y experiencia relevante (max 2 páginas)
  - a. Anexos de muestras de materiales de la sesión y citas que respaldan la metodología propuesta en la propuesta técnica.
- (c) Descripción de proyectos relevantes realizados anteriormente por la empresa, que demuestren experiencia en paternidad positiva, fortalecimiento comunitario, actitudes en torno a la división del trabajo, mitigación de daños y facilitación guiada (máximo 4 páginas)
- (d) Información de experiencia pasada / declaración de capacidad
- (e) CV del personal involucrado en la ejecución de este programa

- (f) Propuesta técnica y estrategia de gestión
  - a. Plan de trabajo propuesto que muestra como el solicitante ejecutará este proyecto incluyendo un cronograma (max. de 2 páginas)
  - b. Una propuesta detallada para su estrategia de capacitación y mitigación de daños.
  - c. Gráfico GANNT para capacitaciones realizadas durante el período de desempeño
- (g) Información de contacto de tres referencias (max. de 1 pagina)
- (h) Todos los documentos respaldatorios especificados abajo, en los criterios de evaluación que resultan en aprobación/desaprobación

## 2. Propuesta financiera

Los solicitantes deben presentar una propuesta de costos. CATALYZE proporcionará una plantilla de presupuesto a pedido del solicitante vía [catalyze.procurement@thepalladiumgroup.com](mailto:catalyze.procurement@thepalladiumgroup.com). La propuesta financiera consiste en:

- (a) Un presupuesto en Microsoft Excel con todas las fórmulas visibles (desbloqueadas)
- (b) Un documento de Microsoft Word que enumera todos los supuestos para los costos y las explicaciones correspondientes

### Supuestos claves

- El presupuesto en dólares estadounidenses
- Todos los precios deben incluir impuestos
- Se parar los costos unitarios y el número de unidades
- D esglosar los costos de cada actividad incluyendo lo más detallado posible
- El solicitante debe hacer un presupuesto para: Seguro de la Ley de Bases de Defensa (DBA) de acuerdo con FAR 52.228-3, según corresponda.

El oferente seleccionado deberá completar un cuestionario de debida diligencia (adjunto 1) y deberá proveer el numero DUNS dentro de los 5 días de ser notificado de la selección.

### **Envío de la propuesta**

Las propuestas enviadas de manera electrónica deben ser enviadas en dos correos separados, uno incluyendo la propuesta técnica y el otro la propuesta económica, incluyendo el numero RFP como asunto. Si se presenta en copia impresa, la propuesta técnica y la propuesta de costos deben estar en sobres sellados separados. Marque los sobres con el número de RFP y el nombre del oferente. Asegúrese que todos los documentos estén adjuntados. El número de RFP puede encontrarse en la portada de este documento.

Las propuestas recibidas después de la fecha límite establecida en la portada se considerarán que no responden al RFP y no se considerarán para la adjudicación.

### **Proceso de evaluación y adjudicación**

Las propuestas serán evaluadas utilizando la metodología de Mejor Valor por Dinero. El proceso de evaluación tiene tres etapas .

- (1) Los primeros criterios son evaluados en un proceso que resultan en aprobación o desaprobación. Los solicitantes deben cumplir con los requisitos mínimos establecidos abajo y proveer los siguientes documentos respaldatorios .

	<b>Requisito</b>	<b>Documentos de referencia</b>
(a)	Debe tener experiencia trabajando en Paraguay; Se desea entidad legal	Una copia de certificado, los estatutos, o un memorando de asociación



	registrada en Paraguay por un mínimo de un año.	
(b)	No debe tener ninguna exclusión activa de trabajar con el gobierno de EE. UU. (www.sam.gov), la ONU (Lista de sanciones) o el Departamento de Tesorería de EE. UU. Para el control de activos extranjeros	N/A

(2) Si se cumple con los criterios mínimos, la propuesta técnica del solicitante será evaluada de la siguiente manera:

<b>Criterios de Evaluación</b>	<b>Documentos Evaluados</b>	<b>Puntos</b>
Experiencia trabajando con hombres y mujeres en Paraguay sobre dinámicas y actitudes dentro del hogar en torno a la división del trabajo no remunerado	Propuesta técnica, muestras de sesiones pasadas facilitadas	20
Experiencia en la implementación de programación basada en evidencia para apoyar la participación masculina positiva en las actividades del hogar y el apoyo al avance económico de las mujeres y el trabajo fuera del hogar	Propuesta técnica, muestras de sesiones pasadas facilitadas	15
Comprensión demostrada de las dinámicas familiares y culturales, que afectan el avance económico, el bienestar y las responsabilidades domésticas y de cuidado de las mujeres	Propuesta técnica, muestras de sesiones pasadas facilitadas	20
Capacidad para impartir sesiones en múltiples departamentos (Guairá, Misiones, Presidente Hayes, Central, Alto Paraná, Concepción, Asunción y San Pedro) dentro de Paraguay	Propuesta técnica, muestras de sesiones pasadas facilitadas	20
Capacidad para incorporar técnicas de prevención de la violencia doméstica y la mitigación de daños en el diseño del programa	Propuesta técnica, muestras de sesiones pasadas facilitadas	25
<b>TOTAL</b>		<b>100</b>

(3) La propuesta financiera del solicitante será evaluada de la siguiente manera:

- Precio total, en relación con otras ofertas recibidas
- Realismo y razonabilidad del trabajo a realizar
- El precio refleja un entendimiento claro de los requisitos de la RFP
- El precio es consistente con varios elementos de la propuesta técnica

- El cumplimiento con los principios de costos de USAID (entidades sin ánimo de lucro – Cost Principles in 2 CFR 200 Subpart E o entidades con ánimo de lucro – Cost Principles in FAR Part 31)

Palladium se reserva el derecho de adjudicar esta RFP sin más negociaciones. Se anima a los solicitantes a ofrecer sus mejores condiciones y precios en su propuesta original.

## **INTEGRIDAD Y ÉTICA DE LAS ADQUISICIONES**

Es una política de Palladium que ningún regalo de cualquier valor puede ser intercambiado entre los solicitantes/ofertantes y los colaboradores de Palladium. El descubrimiento de esto será motivo de descalificación del proveedor / contratista de la participación en las adquisiciones de Palladium y puede resultar en acciones disciplinarias contra el personal de Palladium involucrado en dichas transacciones.

### **La adjudicación resultante**

Esta RFP no obliga a Palladium a adjudicar un contrato. Palladium podría decidir seleccionar varias ofertas en respuesta a esta RFP.

Cualquier contrato u orden de compra resultante de esta solicitud debe ser firmado por ambas partes para ser considerado válido y vigente. Todos los costos asociados con, pero no limitados a la producción, preparación y/o la entrega de los bienes o servicios, incluyendo entregas aceptados por los colaboradores de Palladium sin un contrato / orden de compra completamente ejecutado (firmado por ambas partes), corren por cuenta del proveedor. Palladium no pagará ningún costo, sin limitación, asociado con la producción, preparación o entrega de bienes y / o servicios en virtud de este o cualquier otro contrato / orden de compra, que no haya sido firmado por ambas partes.

Si su propuesta tiene éxito, se le pedirá que entre en un contrato estándar de Palladium para los tipos de bienes o servicios que se proporcionará. En la provisión de los bienes y servicios, se le pedirá que cumpla con las políticas de la empresa, incluido (sin limitación) su Código de Conducta de Socio Comercial y los términos y condiciones relevantes del cliente. Los proveedores potenciales también deben cumplir con el Código de Conducta de Socios Comerciales de la empresa en la presentación de cualquier propuesta de conformidad con esta RFP.

Si realiza una oferta como parte de una empresa conjunta, sociedad o similar, deje esto claro en su presentación. Del mismo modo, si se propone subcontratar cualquier parte de la provisión de bienes o servicios, mencione este hecho en su presentación. La empresa puede solicitarle información adicional y la aprobación para la subcontratación no será automática, ya que los subcontratistas estarán sujetos al proceso de debida diligencia de Palladium.

### **Adjuntos**

Por favor, revise la documentación adicional y los términos y condiciones propuestas para el contrato, que deben tenerse en cuenta al preparar su propuesta. Al presentar su oferta, certificará que está de acuerdo con los términos y condiciones del contrato tal como se incluyen en esta solicitud y que todos los precios incluyen todos los aspectos del cumplimiento requerido de los términos y condiciones del contrato propuesto.

Anexo 1- Cuestionario de debida diligencia

El Código de conducta para socios comerciales de Palladium y las Pautas de protección infantil se pueden descargar en su totalidad en: <http://www.thepalladiumgroup.com/policies> o se pueden solicitar via email escribiendo a [Catalyze.procurment@thepalladiumgroup.com](mailto:Catalyze.procurment@thepalladiumgroup.com)



## Anexo A: Términos de Referencia

El objetivo de este alcance de trabajo es desarrollar e implementar una serie de sesiones interactivas basadas en evidencia que aborden actitudes y comportamientos en torno a las responsabilidades de hombres y mujeres en el cuidado de los niños, el hogar y el trabajo con el fin de mejorar los resultados de los medios de vida de las mujeres, incluidos mejores recursos económicos (p. ej. , mayor salario y flexibilidad de horarios), dinámica intra-hogar (por ejemplo, poder de negociación de las mujeres, uso del tiempo, toma de decisiones) y bienestar (por ejemplo, salud física y mental) en hogares con niños de 0 a 6 años matriculados en los centros ECCE de CATALYZE. Estos centros están ubicados en 10 departamentos de Paraguay y brindan cuidado infantil y educación de calidad a familias de comunidades rurales, desatendidas o marginadas. Aproximadamente la mitad de los 52 centros ofrecerán estas sesiones, que se determinarán en colaboración con los equipos de programación y monitoreo y evaluación de CATALYZE. Esta programación se basará en el trabajo previo del subcontratista, con énfasis en el desarrollo del plan de estudios basado en la frecuencia o duración de sesiones anteriores, las lecciones aprendidas de intervenciones técnicas anteriores o las evaluaciones de necesidades realizadas.

El objetivo principal de estas sesiones es tener un impacto positivo en la dinámica del hogar y cómo los miembros masculinos del hogar perciben la participación de las mujeres en la fuerza laboral y el avance económico, incluso a través del apoyo a las mujeres en la fuerza laboral (por ejemplo, en empleos mejor remunerados, flexibles y/o en el sector formal), la equidad en la toma de decisiones en el hogar y la división del trabajo (por ejemplo, una mayor participación masculina en las responsabilidades del cuidado de los niños que también apoyan el desarrollo de los niños)<sup>2</sup>, y mejoras en el bienestar físico y mental de las mujeres. Las barreras al acceso equitativo a las oportunidades económicas crean patrones cíclicos en los que las mujeres asumen la mayoría de las tareas domésticas y de cuidado de los niños, y estas tareas refuerzan las dinámicas domésticas y comunitarias que inhiben a las mujeres a la hora de buscar nuevas oportunidades de generación de ingresos.

Específicamente, estas sesiones interactivas facilitarán el diálogo sobre temas como las responsabilidades en el hogar versus la fuerza laboral, la dinámica dentro del hogar y la división del trabajo relacionado con las responsabilidades del hogar, como el cuidado de los niños, el poder de negociación y la violencia doméstica. Las sesiones pueden consistir en una combinación de grupos comunitarios con hombres y mujeres juntos, grupos de trabajo separados, grupos remotos con apoyo de mensajería basada en tecnología (por ejemplo, grupos de WhatsApp) y/u otros formatos apropiados. Las sesiones deben seguir prácticas basadas en evidencia de lo que funciona para abordar las normas locales, como una base sólida en ciencias del comportamiento, programación altamente participativa, etc.

Una evaluación de impacto externa medirá los efectos de estas intervenciones en la medida en que las cuidadoras desempeñan funciones mejor remuneradas, flexibles y formales en el sector, los cambios en la dinámica dentro del hogar y el impulso de mejoras en el bienestar físico y emocional. El proyecto deberá colaborar, respaldar y proporcionar datos a la firma IE. Para estas sesiones, incluimos los siguientes parámetros generales:

- Realizar encuestas sobre actitudes y comportamientos relacionados con las responsabilidades de hombres y mujeres en la división del trabajo remunerado y no remunerado y las dinámicas intrafamiliares relacionadas antes y después de las capacitaciones, desglosadas por sexo.
- Involucrar a los cuidadores y miembros del hogar en temas como la crianza positiva y la distribución del trabajo dentro y fuera de los hogares, donde puedan observar, brindar retroalimentación y practicar habilidades y enfoques aplicables.

---

<sup>2</sup> El programa USAID REAL Fathers (Padres Reales) documentó un vínculo directo entre involucrar a los padres en la crianza positiva (disminución de los castigos físicos severos/gritos y participación en más aspectos del cuidado de los niños) con una mejor dinámica dentro del hogar, menores casos de violencia doméstica y relaciones positivas entre los cuidadores masculinos y niños.  
[https://pdf.usaid.gov/pdf\\_docs/PA00ZPQM.pdf](https://pdf.usaid.gov/pdf_docs/PA00ZPQM.pdf)

- Trabajar con cuidadores y miembros del hogar para desarrollar planes para una participación más equitativa en el trabajo doméstico y apoyo a la participación de las mujeres en actividades generadoras de ingresos. Cree grupos de pares (en persona o virtuales) para permitir que los miembros del hogar reflexionen sobre su progreso y solucionen sus problemas.
- Llevar a cabo sesiones específicamente sobre la participación masculina, incluso en relación con la paternidad, la participación masculina del hogar en el cuidado de los niños y la dinámica intra-parental dentro de los hogares, con énfasis en la participación positiva de los miembros masculinos del hogar y en impulsar un cambio en su comportamiento. Se deben utilizar juegos de responsabilidades en casa y/o videos sobre la paternidad y el compromiso familiar positivo en la vida real para garantizar que la práctica se base en las realidades de estos roles.
- Llevar a cabo sesiones con cuidadoras sobre violencia doméstica, incluidas las señales y los recursos disponibles para ellas. Como estas sesiones podrían resultar en la revelación de agresión o abuso, un consejero capacitado estará presente para ofrecer apoyo durante o después de las sesiones y gestionar las referencias.
  - Asegúrese de que haya líneas directas y recursos gubernamentales disponibles y que la información de contacto y las garantías de anonimato se compartan durante cada sesión.
- Llevar a cabo sesiones con cuidadores masculinos sobre violencia doméstica, manejo de la ira, redirigir las frustraciones lejos de la pareja y los niños, encontrar salidas positivas, lo que lleva a una expansión de las responsabilidades masculinas.
  - Asegúrese de que haya líneas directas y recursos gubernamentales disponibles y que la información de contacto y las garantías de anonimato se compartan durante cada sesión.
- Realizar una sesión sobre gestión financiera del hogar, incluyendo específicamente a los cuidadores, hombres y mujeres, en la toma de decisiones. En cada módulo se incluirán demostraciones, sesiones de retroalimentación y preguntas, y sesiones de práctica de juegos de roles.

# de entregable	Entregable	Porcentaje de pago (propuesta)	Fecha de entrega (propuesta)
1	Plan de trabajo	10%	2 semanas después de contratación
2	Materiales de sesión finalizados y compartidos con equipo AEPI al menos 3 semanas antes del comienzo de la primera sesión	25%	3 semanas antes de facilitación de sesión
3	Compleción de encuesta de pre-sesión	5%	Para incluir en la propuesta
4	Facilitación de sesiones relacionados a cuidado de los niños y las responsabilidades parentales, la toma de decisiones de las mujeres, y la violencia doméstica.	45%	Para incluir en la propuesta

# de entregable	Entregable	Porcentaje de pago (propuesta)	Fecha de entrega (propuesta)
5	Compleción de post-sesión encuesta	5%	Dentro de 1 mes de la finalización de la sesión
6	Informe final con lecciones aprendidas y recomendaciones	10%	2 semanas antes del cierre del subcontrato

## Request for Proposal (RFP)

Subject RFP #:	CATALYZE-EDU-2024-0114
RFP Issue Date:	3 April 2024
Terms of Reference / Specifications:	
Project	CATALYZE Innovative Blended Finance
The Company	Palladium International, LLC
Country of Performance	Paraguay
Closing Date and Time	10 May 2024
Questions Deadline	<input checked="" type="checkbox"/> Accepted at <a href="mailto:catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com">catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com</a> by 16 April 2024 <input type="checkbox"/> N/A
Bidders' Conference	<input checked="" type="checkbox"/> N/A
Details for Submission	Submissions will be accepted: <input checked="" type="checkbox"/> Electronically: email to <a href="mailto:catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com">catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com</a>

Offer Validity Period	120 days

Thank you for your interest in the above procurement. As implementer for the CATALYZE Innovative Blended Finance Project funded by United States Agency for International Development (USAID), Palladium invites you to submit a proposal for the scope of work attached in Annex A. Your proposal must be valid for the Validity Period.

Please email your notice of intention to submit a proposal by the Questions Deadline. Answers to questions shall be distributed to all offerors that have indicated an intention to submit a proposal by the deadline.

Please submit your proposal in accordance with the Details for Submission above by the Closing Date and Time. This RFP in no way obligates Palladium to award a contract nor does it commit Palladium to pay any cost incurred in the preparation and submission of a proposal. Palladium bears no responsibility for data errors resulting from transmission or conversion processes.

Yours sincerely,

CATALYZE Procurement Team



## Terms and conditions

### 1. Proposal Conditions

By submitting a proposal, potential suppliers are bound by these terms and conditions. Potential suppliers must submit offers with all details provided in English and with prices quoted in a single currency.

### 2. Proposal Lodgement

The Company may grant extensions to the Closing Time at its discretion. The Company will not consider any quotes received after the Closing Time specified in the RFP unless the Company determines to do so otherwise at its sole discretion.

### 3. Evaluation

The Company may review all proposal to confirm compliance with this RFP and to determine the best proposal in the circumstances.

### 4. Alterations

The Company may decline to consider a proposal in which there are alterations, erasures, illegibility, ambiguity or incomplete details.

### 5. The Company's Rights

The Company may, at its discretion, discontinue the RFP; decline to accept any proposal; terminate, extend or vary its selection process; decline to issue any contract; seek information or negotiate with any potential supplier that has not been invited to submit a proposal; satisfy its requirement separately from the RFP process; terminate negotiations at any time and commence negotiations with any other potential supplier; evaluate proposals as the Company sees appropriate (including with reference to information provided by the prospective supplier or from a third party); and negotiate with any one or more potential suppliers.

### 6. Amendments and Queries

The Company may amend, or clarify any aspect of the RFP prior to the RFP Closing Time by issuing an amendment to the RFP in the same manner as the original RFP was distributed. Such amendments or clarifications will, as far as is practicable be issued simultaneously to all parties.

Any queries regarding this RFP should be directed to the Contact Person identified on the cover page of this RFP.

### 7. Clarification

The Company may, at any time prior to execution of a contract, seek clarification or additional information from, and enter into discussions and negotiations with, any or all potential suppliers in relation to their proposals. In doing so, the Company will not allow any potential supplier to substantially tailor or amend their proposal.

### 8. Confidentiality

In their proposal, potential suppliers must identify any aspects of their proposal that they consider should be kept confidential, with reasons. Potential suppliers should note that the Company will only agree to treat information as confidential in cases that it considers appropriate. In the absence of such an agreement, potential suppliers acknowledge that the Company has the right to disclose the information contained in their proposal.

The potential supplier acknowledges that in the course of this RFP, it may become acquainted with or have access to the Company's Confidential Information (including the existence and terms of this RFP and the TOR). It agrees to maintain the confidence of the Confidential Information and to prevent its unauthorised disclosure to any other person. If the potential supplier is required to disclose Confidential Information due to a relevant law or legal proceedings, it will provide reasonable notice of such disclosure to the Company. The parties agree that this obligation applies during the RFP and after the completion of the process.

### 9. Alternatives

Potential suppliers may submit proposals for alternative methods of addressing the Company's requirement described in the RFP where the option to do so was stated in the RFP or agreed in writing with the Company prior to the RFP Closing Time. Potential suppliers are responsible for providing a sufficient level of detail about the alternative solution to enable its evaluation.

### 10. Reference Material

If the RFP references any other materials including, but not limited to, reports, plans, drawings, samples or other reference material, the potential supplier is responsible for obtaining the referenced material and considering it in framing their proposal. And provide it to the Company upon request.

### 11. Price/Cost Basis

Prices or costs quoted must show the tax exclusive price, the tax component and the tax inclusive price.

The contract price, which must include any and all taxes, supplier charges and costs, will be the maximum price payable by the Company for the Goods and/or Services.

### 12. Financial information

If requested by the Company, potential suppliers must be able to demonstrate their financial stability and ability to remain viable as a provider of the Goods and/or Services over the term of any agreement.

If requested by the Company, the potential supplier must promptly provide the Company with such information or documentation as the Company reasonably requires in order to evaluate the potential supplier's financial stability.

### 13. Referees

The Company reserves the right to contact the potential supplier's referees, or any other person, directly and without notifying the potential supplier.

### 14. Conflict of interest

Potential suppliers must notify the Company immediately if any actual, potential or perceived conflict of interest arises (a perceived conflict of interest is one in which a reasonable person would think that the person's judgement and/or actions are likely to be compromised, whether due to a financial or personal interest (including those of family members) in the procurement or the Company).

### 15. Inconsistencies

If there is inconsistency between any of the parts of the RFP the following order of precedence shall apply:

- (a) these Terms and Conditions;
- (b) the first page of this RFP; and
- (c) the Schedule

so that the provision in the higher ranked document will prevail to the extent of the inconsistency.

### 16. Collusion and Unlawful Inducements

Potential suppliers and their officers, employees, agents and advisors must not engage in any collusive, anti-competitive conduct or any other similar conduct with any other potential supplier or person or quote any unlawful inducements in relation to their proposal or the RFP process.

Potential suppliers must disclose where proposals have been compiled with the assistance of current or former the Company employees (within the previous 9 months and who was substantially involved in the design, preparation, appraisal, review, and or daily management of this activity) and should note that this may exclude their proposal from consideration.

Potential suppliers warrant that they have not provided or offered any payment, gift, item, hospitality or any other benefit to the Company, its employees, consultants, agents, subcontractors (or any other person involved in the decision-making process relating to this RFP) which could give rise to a perception of bribery or corruption in relation to the RFP or any other dealings between the parties.

### 17. Jurisdiction

This RFP shall be subject to the laws of the District of Columbia, United States of America. The language of the arbitration will be English.

The Potential Supplier and the Company will use their best efforts to settle amicably any dispute, controversy, or claim arising out of, or relating to this RFP or the breach, termination, or invalidity thereof. If no agreeable settlement can be found, any dispute, controversy, or claim arising out of or relating to this RFP or the breach, termination, or invalidity thereof, shall be settled by mediation through the American Arbitration Association by filing a request for mediation with the AAA and the other party. The Parties will be bound by any arbitration award rendered as a result of such arbitration as the final adjudication of any such dispute.

## Company Information

Palladium is a global leader in the design, development and delivery of Positive Impact — the intentional creation of enduring social and economic value. We work with corporations, governments, foundations, investors, communities and civil society to formulate strategies and implement solutions that generate lasting social, environmental and financial benefits.

## Project Background

The CATALYZE Blended Finance Mechanism is a \$250 Million, 8-year contract (5-year base period, with a single 3-year option period) which uses a facilitated partnership model to craft solutions to crowd in \$2 Billion in blended finance (i.e. blended concessional and commercial finance) to USAID partner countries and initiatives.

CATALYZE allows USAID Bureaus and Missions to efficiently deploy investment facilitation solutions that respond to the needs of specific sectors, issues, and geographies. Initial programs focus on education finance to implement sustainable education business models serving low-income communities, and achievement of women's economic empowerment objectives, but the mechanism can be applied to any development challenge or region.

## Purpose

The CATALYZE EduFinance ECCE (Early Childhood Care and Education) activity is a one-stop hub for cross-sectoral ECCE models. It currently works in Ethiopia, Honduras, India, Liberia, Malawi, Paraguay, Rwanda, and South Africa to further the goal of increasing access to low-cost, quality childcare and education specifically for children ages 0-6. The activity will build an evidence base around effective models for expanding equitable access to high-quality ECCE. The activity strives to learn how expanded access to high-quality ECCE can drive improved learning and development outcomes in children, increase women's empowerment, and create decent jobs, especially in the care sector.

Globally, women engage in the labor force at substantially lower rates than men, with an average of 50 percent for women working compared to 80 percent for men (World Bank, 2022; J-PAL, 2023). One major contributor to this disparity is the disproportionate amount of childcare and household responsibilities placed on women. Not only do women lack the time to engage in the labor force due to unpaid domestic responsibilities, but the (World Bank, 2022) practice of women working outside the home, especially married women, is considered unacceptable in many societies (de Santos, 2022). Provision of affordable childcare, changes in attitudes towards women working outside the home, and shifts in family roles related to childcare and other household responsibilities can support women to increase their engagement in the labor force (Devercelli & Beaton-Day, 2020; J-PAL, 2023). Both children's welfare and women's ability to engage meaningfully in employment are linked to norms around women's roles in the home, in relation to childcare, and in the workforce.<sup>1</sup>

A complete scope of work is attached as Annex A.

## Type of Contract

Palladium intends to issue a Firm Fixed Price subcontract to the selected offeror.

## Anticipated Contract Period of Performance

May 2024 – May 2025

## Place of Performance

The activities to be performed under this contract will take place in Paraguay. See the Instructions for Submission of Cost Proposal for travel assumptions.

## Key Deliverables and Timeline

---

<sup>1</sup> [https://www.alignplatform.org/sites/default/files/2024-01/align\\_-\\_report-wee-digital.pdf](https://www.alignplatform.org/sites/default/files/2024-01/align_-_report-wee-digital.pdf)  
ARBP PC01 GL01 TL02 Request for Proposal

<b>Deliverable Number</b>	<b>Deliverable</b>	<b>Proposed Payment Percentage</b>	<b>Proposed Due Date</b>
1	Implementation workplan	10%	2 weeks after award
2	Session materials finalized, shared with ECCE team at least 3 weeks before start date	25%	3 weeks before session facilitation
3	Pre-session survey completed	5%	TBD – please include in proposal
4	Facilitation of sessions related to childcare and parenting responsibilities, women’s decision-making, and domestic violence	45%	TBD – please include in proposal
5	Post-session survey completed	5%	Within 1 month of session finalization
6	Final report with findings and recommendations	10%	2 weeks before close of subcontract

**Instructions to Offerors**

Separate technical and cost proposals must be submitted by email no later than the time and date specified on the cover page.

**1. Technical Proposal**

For the technical proposal, the offeror must submit:

- (a) Cover letter with the following information:
  - 1. Firm contact info and address
  - 2. Type of company or organization
  - 3. Unique Entity Identification (UEI) Number (Company must have a UEI number or obtain one within 5 days of being notified of selection)
  - 4. Signed by an authorized representative of the company
- (b) Background on the firm and relevant expertise (max 2 pages)
  - a. Annexes of samples of session materials and citations backing up methodology proposed in technical proposal
- (c) Description of relevant projects previously performed by the firm, demonstrating expertise in positive parenthood, community strengthening, attitudes around division of labor, harm mitigation, and guided facilitation (max 4 pages)
- (d) Past Experience Information/Capability Statement
- (e) CVs of personnel involved in the delivery of this program
- (f) Technical Proposal & Management Approach

- a. Proposed work plan showing how the firm would execute this project, including a timeline (max 2 pages)
- b. A detailed proposal for their training and harm mitigation strategy
- c. GANNT chart for trainings conducted over period of performance
- (g) Contact details for three referees (max 1 page)
- (h) All supporting documentation specified below in the pass/fail evaluation criteria.

**2. Cost Proposal**

Offerors must submit a cost proposal. CATALYZE will provide a budget template upon request through catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com. The cost proposal consists of:

- (a) Budget in Microsoft Excel with all formulas visible (unlocked)
- (b) Accompanying Word Document with all cost assumptions and explanations

Key assumptions

- Budget in USD
- All prices are to be inclusive of relevant taxes
- Separate unit cost and number of units
- Break down activity costs into as much detail as possible
- Offeror should budget for:
  - Defense Base Act (DBA) insurance in accordance with FAR 52.228-3, as applicable.

The selected offeror will be required to complete the Due Diligence Questionnaire (attachment 1) and provide a UEI number within 5 days of being notified of selection.

**Submission of Offers**

Electronic proposals must be submitted by sending two separate emails, one for technical proposal and one for cost proposal with the RFP number in the subject lines. If submitting in hard copy, the technical proposal and cost proposal must be in separate sealed envelopes. Mark envelopes with the RFP number and offeror’s name. Ensure all required documents are attached. The RFP number can be found on the cover page.

Offers received past the deadline stated on the cover page will be deemed non-responsive and will not be considered for award.

**Evaluation and Award Process**

Proposals will be evaluated using a best value trade off methodology. This is a three-stage process.

- (1) The first set of criteria is graded on a pass/fail basis. Offerors must meet the following minimum eligibility qualification criteria and provide supporting documentation:

	<b>Requirement</b>	<b>Supporting Documentation</b>
(a)	Must have experience working in Paraguay; registered legal entity in Paraguay for a minimum of one year desired	Copy of certificate or articles and memorandum of associate
(b)	Must not have any active exclusions from the working with the US government ( <a href="http://www.sam.gov">www.sam.gov</a> ), the UN (Sanctions List), or	N/A

	the US Department of the Treasury Office of Foreign Asset Control	
--	---	--

(2) If these minimum criteria are met, the offer's technical proposal will be evaluated as follows:

Evaluation Criteria	Documents Evaluated	Points
Experience working with men and women in Paraguay on intra-household dynamics and attitudes around division of unpaid labor	Technical proposal, samples of past sessions facilitated	20
Experience implementing evidence-based programming to support positive male engagement in household activities and the support of women's economic advancement and working outside the home	Technical proposal, samples of past sessions facilitated	15
Demonstrated understanding of family dynamics like religion and culture that affect women's economic advancement, wellbeing, and domestic / care responsibilities	Technical proposal, samples of past sessions facilitated	20
Ability to deliver sessions in multiple departments (Guairé, Misiones, Presidente Hayes, Central, Alto Paraná, Concepción, Asunción, and San Pedro) within Paraguay	Personnel CVs, technical proposal	20
Ability to incorporate domestic violence and harm mitigation into program design	Technical proposal, samples of past sessions facilitated	25
<b>TOTAL</b>		<b>100</b>

(3) The offeror's cost proposal will be evaluated for:

- Proposed total price, relative to other offers received
- Realism and reasonableness of the work to be performed
- Price reflects a clear understanding of the requirements
- Price is consistent with various elements of the technical proposal
- Compliance with USAID cost principles (select one: Non profit entities – Cost Principles in 2 CFR 200 Subpart E or For profit entities – Cost Principles in FAR Part 31)

Palladium reserves the right to award under this solicitation without further negotiations. The offerors are encouraged to offer their best terms and prices with the original submission.

## **PROCUREMENT INTEGRITY AND ETHICS**

It is Palladium's Policy that no gifts of any kind and of any value be exchanged between vendors/contractors and Palladium personnel. Discovery of the same will be grounds for disqualification of the vendor/contractor from participation in any Palladium's procurements and may result in disciplinary actions against Palladium personnel involved in such discovered transactions.

## **Resulting Award**

This RFP in no way obligates Palladium to award a contract. Palladium may opt to select multiple offers in response to this RFP.

Any contract/purchase order resulting from this solicitation must be signed by both parties in order to be considered valid and in force. All costs associated with, but not limited to, production, preparation and/or delivery of goods or services, including deliveries, accepted by Palladium staff, without a fully executed (signed by both parties) contract/purchase order, are at the vendor's risk only. Palladium shall not pay for any costs, without limitation, associated with production, preparation or delivery of goods and/or services under this or any other contract/purchase order, which has not been signed by both parties.

If your proposal is successful, you will be required to enter into the Company's standard contract for the types of goods or services being provided. In the provision of the Goods and Services, you will be required to comply with the Company's policies, including (without limitation) its Business Partner Code of Conduct and any relevant client terms and conditions. Potential suppliers must also comply with the Company's Business Partner Code of Conduct in the submission of any proposals pursuant to this RFP.

If you are bidding as part of a joint venture, partnership or similar, please make this clear in your submission. Likewise, if you propose to subcontract any part of the goods or services provision, then disclose this fact within your submission. The Company may require additional information from you and approval for subcontracting will not be automatic as subcontractors will be subject to Palladium's Due Diligence process.

## **Attachments**

Please review the additional documentation and proposed contracts terms and conditions which should be given consideration when preparing your proposal. By submitting your bid you will certify that that you are in agreement with the contract terms and conditions as included in this solicitation and that all prices include all aspects of the required compliance with the terms and conditions of the proposed contract.

Attachment 1- Due Diligence Questionnaire

Attachment 2- FFATA Form (will be required only for successful offeror, where applicable – included for awareness only)

Palladium Business Partner Code of Conduct and Child Protection Guidelines can be downloaded in full at: <http://www.thepalladiumgroup.com/policies> or request through email from [Catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com](mailto:Catalyze.procurements@thepalladiumgroup.com)

## **Annex A: Scope of Work**

The goal of this scope of work is to develop and implement a series of evidence-based interactive sessions that address attitudes and behaviors around men and women's roles in childcare, home and work in order to improve women's livelihood outcomes, including enhanced economic resources (e.g., higher pay and schedule flexibility),

intra-household dynamics (e.g. women's bargaining power, time use, decision-making) and well-being (e.g., mental and physical health in households with children ages 0-6 enrolled in the CATALYZE ECCE centers. These centers are located in 10 departments in Paraguay and deliver quality childcare and education for families from rural, underserved or otherwise marginalized communities. Approximately half of the 52 centers will offer these sessions, to be determined in collaboration with the CATALYZE programming and monitoring and evaluation teams. This programming will build off of the subcontractor's previous work, with an emphasis on developing the curriculum based on the frequency or duration of prior sessions, lessons learned from earlier technical interventions or needs assessments conducted.

The main objective of these sessions is to positively shift household dynamics and how male household members perceive women's workforce participation and economic advancement, including through support of women in the workforce (e.g., in higher paying, flexible and/or formal sector jobs), equity in household decision-making and division of labor (e.g., increased male engagement in childcare responsibilities that also support children's development)<sup>2</sup>, and improvements to women's physical and mental wellbeing. From discussions with local partners and Palladium's experience working on workforce training programs in Paraguay, Paraguay in recent years has also seen a spike in "conservative values" which could threaten gains made by women in entering the labor force, even though the gender gap in labor force participation in Latin America has closed the most compared to other regions (World Bank, 2022). Barriers to equitable access to economic opportunities creates cyclical patterns of women taking on most childcare and domestic duties, and these duties reinforcing household and community dynamics that inhibit women from seeking new income-generating opportunities.

Specifically, these interactive sessions will facilitate dialogue around topics such as roles in the home vs. workforce, intra-household dynamics and division of labor related to household responsibilities such as childcare, bargaining power, and domestic violence. The sessions may consist of a combination of community groups with men and women together, breakout groups, remote groups with support from technology-supported messaging (e.g., WhatsApp groups), and/or other appropriate formats. The sessions should follow evidence-based practices of what works for addressing local norms, such as a strong basis in behavioral sciences, highly participatory programming, etc.

An external impact evaluation will measure the effects of these interventions on the extent to which female caregivers pursue more highly paid, flexible and formal sector roles, changes in intra-household dynamics and drive improvements in physical and emotional wellbeing. The project will be required to collaborate, support, and provide data to the IE firm. For these sessions, we are including the following general parameters:

- Conduct surveys on attitudes around attitudes and behaviors related to men's and women's roles in division of paid and unpaid labor and related intra-household dynamics before and after trainings, disaggregated by sex.
- Engage caregivers and household members on topics such as positive parenting and labor distribution within and outside households where they can observe, provide feedback, and practice applicable skills and approaches.
- Work with caregivers and household members to develop plans for more equitable involvement in domestic labor and support for women's engagement in income-generating activities. Create peer groups (in person or virtual) to enable household members to reflect on their progress and troubleshoot their struggles.
- Conduct sessions specifically on male engagement including in relation to fatherhood, male household member involvement in childcare, and intra-parent dynamics within households, with an emphasis on positive engagement from male household members and driving a shift in their behavior. Role play and/or videos of real-life positive household engagement and fatherhood should be used to ensure practice is grounded in realities of these roles.

---

<sup>2</sup> The USAID REAL Fathers program documented a direct link between involving fathers in positive parenting (decrease in harsh physical punishment/yelling and partaking in more aspects of childcare) with bettered intra-household dynamics, decreased instances of domestic violence, and positive relationships between male caretakers and children. [https://pdf.usaid.gov/pdf\\_docs/PA00ZPQM.pdf](https://pdf.usaid.gov/pdf_docs/PA00ZPQM.pdf)

- Conduct session(s) with female caregivers on domestic violence, including the signs and the resources available to them. As these sessions could result in disclosure of assault or abuse, a trained counselor will be present to offer support during or after sessions and manage referrals.
  - Ensure hotlines and government resources are available and contact information and anonymity guarantees are shared during each session.
- Conduct session(s) with male caregivers on domestic violence – managing anger, redirecting frustrations away from partner(s) and children, finding positive outlets, leading to an expansion of conception of “acceptable” male behaviors and responsibilities .
  - Ensure hotlines and government resources are available and contact information and anonymity guarantees are shared during each session.
- Conduct session on household financial management, specifically including both male and female caregivers in decision-making. Demonstrations, feedback and question sessions, and roleplay practice sessions will be included in each module.

<b>Deliverable Number</b>	<b>Deliverable</b>	<b>Proposed Payment Percentage</b>	<b>Proposed Due Date</b>
1	Implementation workplan	10%	2 weeks after award
2	Session materials finalized, shared with ECCE team at least 3 weeks before start date	25%	3 weeks before session facilitation
3	Pre-session survey completed	5%	TBD – please include in proposal
4	Facilitation of sessions related to childcare and parenting responsibilities, decision-making, and IPV	45%	TBD – please include in proposal



Deliverable Number	Deliverable	Proposed Payment Percentage	Proposed Due Date
5	Post-session survey completed	5%	Within 1 month of session finalization
6	Final report with findings and recommendations	10%	2 weeks before close of subcontract